

Información Financiera Trimestral

| | |
|---|----|
| [105000] Comentarios y Análisis de la Administración | 2 |
| [110000] Información general sobre estados financieros | 18 |
| [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante..... | 19 |
| [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto..... | 21 |
| [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos..... | 22 |
| [520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto | 24 |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual..... | 26 |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior | 29 |
| [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera | 32 |
| [700002] Datos informativos del estado de resultados | 33 |
| [700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses..... | 34 |
| [800001] Anexo - Desglose de créditos | 35 |
| [800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera | 37 |
| [800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto..... | 38 |
| [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados | 39 |
| [800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable..... | 45 |
| [800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos | 49 |
| [800500] Notas - Lista de notas..... | 50 |
| [800600] Notas - Lista de políticas contables..... | 74 |
| [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 | 92 |

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]



TOTAL PLAY ANUNCIA CRECIMIENTO DE 6% EN EBITDA, A Ps.5,399 MILLONES EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2025

—La utilidad bruta se incrementa 11%, a Ps.9,921 millones, y el margen bruto aumenta seis puntos porcentuales, a 86%—

—El saldo de EBITDA menos Capex e intereses crece 9%, a Ps.1,006 millones en el trimestre—

Ciudad de México, 23 de julio de 2025— Total Play Telecomunicaciones, S.A.P.I. de C.V. (“Total Play”), empresa de telecomunicaciones líder en México, que ofrece servicios de acceso a internet, televisión de paga y telefonía, a través de una de las redes 100% de fibra óptica más grandes del país, anunció hoy resultados financieros del segundo trimestre de 2025.

“Ingresos crecientes, en conjunto con notable reducción de costos —en el marco de estricta disciplina financiera y sólidas iniciativas que generan eficiencias en la operación— continuaron impulsando la tendencia ascendente de la utilidad bruta y el EBITDA en el periodo”, comentó Eduardo Kuri, Director General de Total Play. “La mayor rentabilidad, en combinación con Capex equivalente a 23% de los ingresos este trimestre, fueron determinantes en el incremento en la generación de flujo de efectivo —definido como EBITDA menos Capex e intereses pagados— a Ps.1,006 millones, lo que representa el sexto trimestre consecutivo de sólida generación de efectivo en la compañía”.

“Los mayores ingresos se generan en el contexto de satisfacción creciente de nuestros usuarios, gracias a que a partir de este trimestre migramos el 100% de nuestra base de más de cinco millones de clientes a servicios simétricos de telecomunicaciones de última generación, con calidad y velocidad superiores”, añadió el señor Kuri. “En cuanto a la eficiencia en el uso de los recursos, de manera complementaria a las firmes iniciativas de reducción de costos, nos enfocamos en utilizar de manera más intensiva nuestra red de fibra óptica —que en 2023 alcanzó la cobertura geográfica óptima— lo que nos permite crecer el número de usuarios, sin inversiones adicionales en red, incrementando la penetración e impulsando nuestros sólidos resultados financieros”.

Resultados del segundo trimestre

Los ingresos del trimestre sumaron Ps.11,551 millones, 4% por arriba de Ps.11,150 millones del mismo periodo del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.6,152 millones, 2% superiores a Ps.6,055 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 6%, a Ps.5,399 millones, a partir de Ps.5,095 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue de 47%, un punto porcentual por arriba del mismo trimestre de 2024. La compañía registró utilidad de operación de Ps.495 millones, en comparación con Ps.888 millones del año previo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual trimestre de 2024.

| | 2T 2024 | 2T 2025 | Cambio | |
|-------------------------------|-----------|-----------------|----------------|--------------|
| | | | Ps. | % |
| Ingresos por servicios | \$11,150 | \$11,551 | \$401 | 4% |
| EBITDA | \$5,095 | \$5,399 | \$304 | 6% |
| Resultado de operación | \$888 | \$495 | \$(393) | (44)% |
| Resultado neto | \$(3,733) | \$180 | \$3,913 | ----- |

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Ingresos por servicios

Los ingresos de la compañía se incrementaron 4%, como resultado de incremento de 8% en las ventas del segmento residencial y de disminución de 16% en los ingresos del negocio empresarial.

El crecimiento en ingresos de Totalplay Residencial, a Ps.9,906 millones, a partir de Ps.9,196 millones el año previo, se relaciona con un aumento de 7% en el número de suscriptores de servicios de la compañía, en comparación con igual trimestre del año previo, para alcanzar 5'359,675 —cifra que incluye 67,631 pequeñas y medianas empresas— este periodo. La compañía considera que la cifra de usuarios alcanzada este trimestre refleja su notable capacidad para ofrecer servicios de internet tecnológicamente avanzados —con estabilidad y velocidad superiores— innovación continua en su plataforma de entretenimiento y excelencia en el servicio.

El ingreso promedio por suscriptor del trimestre —ARPU, por sus siglas en inglés— fue de Ps.607, en comparación con Ps.612 hace un año y Ps.597 el trimestre previo. El mayor ARPU en relación con el trimestre anterior, resulta de ajustes en precios de los paquetes de servicios a clientes residenciales —tanto de doble play como de triple play— en línea con la inflación del periodo.

El número de casas pasadas por Total Play en México al cierre de este periodo fue de 17'626,554, cifra con variaciones menores en relación con 17'590,606 hace un año, en el marco de la estrategia de la compañía de no realizar inversiones en cobertura geográfica, para fortalecer aún más la generación de flujo de efectivo.

La penetración —proporción de casas pasadas por Total Play que cuentan con servicios de telecomunicaciones de la compañía— fue de 30.4% al final del trimestre, por arriba de 28.5% hace un año.

Los ingresos del segmento empresarial fueron de Ps.1,645 millones, a partir de Ps.1,954 millones del año previo. La reducción se debe a la terminación de proyectos de duración predeterminada, agendados para concluir este periodo.

Costos y gastos

Los costos y gastos totales aumentaron 2%, como resultado de incremento de 17% en gastos generales y reducción de 25% en costos de servicios.

La reducción en costos, a Ps.1,630 millones, a partir de Ps.2,187 millones del año anterior resulta principalmente de disminución en costos de proyectos empresariales —que operan con eficiencia creciente—, así como de menores costos de contenidos, como resultado de mayor proporción de usuarios de doble play en la mezcla de usuarios de servicios residenciales, y de negociación de términos, de manera óptima, con casas productoras.

El incremento en gastos, a Ps.4,522 millones, a partir de Ps.3,868 millones, refleja mayores gastos de mantenimiento y licencias, parcialmente compensados por reducción en gastos de personal.

EBITDA y resultado neto

El EBITDA de Total Play fue de Ps.5,399 millones, 6% superior en comparación con Ps.5,095 millones del año previo.

Variaciones relevantes debajo de EBITDA fueron las siguientes:

Incremento de Ps.697 millones en depreciación y amortización, como resultado de revaluación del activo fijo de la compañía el trimestre previo, así como costo de adquisición de usuarios —equipo de telecomunicaciones, mano de obra y gastos de instalación.

Crecimiento de Ps.180 millones en intereses a cargo, congruente con aumento en el saldo de deuda financiera.

Reducción de Ps.619 millones en cambios en el valor razonable de instrumentos financieros, como resultado del pago anticipado, hace un año, de costos relacionados con la emisión de Notas Senior con vencimiento en 2025, debido a la conclusión de la oferta de canje de dichas notas.

Ganancia en cambios de Ps.1,947 millones este trimestre, en comparación con pérdida cambiaria de Ps.2,473 millones hace un año, como consecuencia de posición monetaria pasiva neta en moneda extranjera, en conjunto con apreciación del peso frente a la canasta de divisas en las que se denominan los pasivos monetarios de la compañía este trimestre, en comparación con depreciación el año previo.

La provisión de impuestos a la utilidad creció Ps.737 millones, congruente con los resultados del periodo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual periodo de 2024.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Total Play fue constituida legalmente el 10 de mayo de 1989 de conformidad con las leyes mexicanas. La compañía es una subsidiaria de Corporación RBS, S.A. de C.V al 51.3% (tenedora del último nivel de consolidación).

Total Play inició operaciones en el año 2011, aprovechando la infraestructura de Iusacell (en su momento la empresa más grande de telefonía celular en México) para ofrecer los servicios fijos de Internet, TV paga y telefonía. En 2014, tras la venta de Iusacell a AT&T, se escindieron las operaciones de Total Play.

La Emisora y sus subsidiarias se dedican principalmente a: (i) prestar al público en general, todo tipo de servicios públicos de telecomunicaciones a ser concesionados o autorizados por cualquier autoridad competente, mediante infraestructura, equipos y herramientas propios o de terceros; (ii) prestar servicios de emisión, transmisión o recepción de signos, señales, escritos, imágenes, voz, sonidos o información de cualquier naturaleza a través de su red o la red de terceros; y (iii) la compraventa, distribución, arrendamiento y explotación en general de infraestructura, equipos, herramienta y/o aparatos de telecomunicaciones, relacionados con la conducción de señales a través de redes de telecomunicaciones, públicas o privadas.

Total Play es una empresa mexicana de telecomunicaciones líder en el mercado y de alto crecimiento dedicada a brindar servicios de banda ancha, entretenimiento y productividad a través de una de las redes de fibra óptica más grandes de México para clientes residenciales y empresariales. Ofrece paquetes de clase mundial (i) Double-Play (telefonía fija e internet de banda ancha o servicios de televisión restringida e internet de banda ancha) y Triple-Play (telefonía fija, televisión restringida e internet de banda ancha) para clientes residenciales y (ii) servicios de telecomunicaciones para clientes empresariales, así como agencias y entidades gubernamentales federales y estatales.

Total Play mantiene dos unidades de negocio clave:

Residencial.- Total Play presta servicios Double Play y Triple Play a consumidores domésticos a través de su unidad de negocio "Totalplay Residencial".

Empresarial.- Total Play presta servicios de telecomunicaciones y servicios asociados a empresas privadas y públicas, así como entidades gubernamentales, estatales y federales a través de su unidad de negocio "Totalplay Empresarial".

Las oficinas principales de la Emisora se encuentran ubicadas en Avenida San Jerónimo número 252, Colonia La Otra Banda, Código Postal 04519, Alcaldía de Coyoacán, Ciudad de México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Total Play, que brinda servicios tecnológicamente avanzados en el mercado de Triple-Play en México, gracias a que es una de las únicas empresas en México con una red totalmente de fibra directa al hogar impulsará su oferta de servicios tecnológicamente avanzados en el mercado residencial. A través de su negocio empresarial, Total Play seguirá atendiendo a instituciones de gobierno y corporativos con múltiples servicios de telecomunicaciones de clase mundial.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

A continuación, se establecen ciertos riesgos asociados con Total Play.

- El sector de telecomunicaciones se caracteriza por un rápido cambio tecnológico, que pudiera hacer que los productos y servicios de Total Play sean menos competitivos u obsoletos.
- Total Play opera en un ambiente altamente competitivo y experimenta una importante presión en las tarifas.
- Retrasos significativos en la implementación y la disponibilidad de nuevas tecnologías podrían afectar el negocio de Total Play.
- Total Play ha incurrido en pérdidas en los últimos años.
- Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.
- Si Total Play no mantiene, actualiza y opera eficientemente los sistemas de contabilidad, facturación, servicio al cliente y administración, podrá verse impedida para mantener y mejorar sus eficiencias operativas.
- La red de Total Play está sujeta a acontecimientos dañinos, podría fallar o dejar de funcionar, lo cual podría dar como resultado una pérdida de Clientes.
- Total Play podría ser objeto de una requisa.
- Total Play está sujeta a las facultades de supervisión y verificación del Instituto Federal de Telecomunicaciones.
- Total Play podría enfrentar condiciones desfavorables con respecto a sus concesiones.
- Total Play podría sufrir más desconexiones de las que puede reponer.
- La regulación gubernamental de la industria en que opera Total Play o las reformas al régimen legal de dicha industria, podrían afectar en forma adversa su capacidad para ofrecer o ampliar sus líneas de productos e incrementar sus ingresos.

- Total Play se verá afectada en forma adversa si no logra obtener la prórroga de sus concesiones actuales o si el gobierno revoca dichas concesiones.
- Total Play depende de varios terceros para el suministro de los equipos y servicios necesarios para prestar sus servicios.
- Total Play depende en buena medida del acceso a la infraestructura para utilizar los postes propiedad de la Comisión Federal de Electricidad, la cual es una empresa productiva del estado mexicano.

A continuación, se establecen ciertos riesgos asociados con México.

- Las condiciones económicas, políticas y sociales pueden afectar adversamente nuestro negocio.
- El gobierno mexicano ha ejercido, y continúa ejerciendo, influencia significativa sobre la economía mexicana. Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar negativamente los resultados de las operaciones de la Emisora y su situación financiera.
- Los activos de Total Play y Total Box están ubicados en México y, por lo tanto, están sujetos a las disposiciones de la Ley Nacional de Extinción de Dominio.
- Bajo la legislación mexicana, los activos de Total Play y Total Box pueden ser expropiados.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

TOTAL PLAY ANUNCIA CRECIMIENTO DE 6% EN EBITDA, A Ps.5,399 MILLONES EN EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2025

—La utilidad bruta se incrementa 11%, a Ps.9,921 millones,
y el margen bruto aumenta seis puntos porcentuales, a 86%—

—El saldo de EBITDA menos Capex e intereses crece 9%,
a Ps.1,006 millones en el trimestre—

Ciudad de México, 23 de julio de 2025— Total Play Telecomunicaciones, S.A.P.I. de C.V. (“Total Play”), empresa de telecomunicaciones líder en México, que ofrece servicios de acceso a internet, televisión de paga y telefonía, a través de una de las redes 100% de fibra óptica más grandes del país, anunció hoy resultados financieros del segundo trimestre de 2025.

“Ingresos crecientes, en conjunto con notable reducción de costos —en el marco de estricta disciplina financiera y sólidas iniciativas que generan eficiencias en la operación— continuaron impulsando la tendencia ascendente de la utilidad bruta y el EBITDA en el periodo”, comentó Eduardo Kuri, Director General de Total Play. “La mayor rentabilidad, en combinación con Capex equivalente a 23% de los ingresos este trimestre, fueron determinantes en el incremento en la generación de flujo de efectivo —definido como EBITDA menos Capex e intereses pagados— a Ps.1,006 millones, lo que representa el sexto trimestre consecutivo de sólida generación de efectivo en la compañía”.

“Los mayores ingresos se generan en el contexto de satisfacción creciente de nuestros usuarios, gracias a que a partir de este trimestre migramos el 100% de nuestra base de más de cinco millones de clientes a servicios simétricos de telecomunicaciones de última generación, con calidad y velocidad superiores”, añadió el señor Kuri. “En cuanto a la eficiencia en el uso de los recursos, de manera complementaria a las firmes iniciativas de reducción de costos, nos enfocamos en utilizar de manera más intensiva nuestra red de fibra óptica —que en 2023 alcanzó la cobertura geográfica óptima— lo que nos permite crecer el número de usuarios, sin inversiones adicionales en red, incrementando la penetración e impulsando nuestros sólidos resultados financieros”.

Resultados del segundo trimestre

Los ingresos del trimestre sumaron Ps.11,551 millones, 4% por arriba de Ps.11,150 millones del mismo periodo del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.6,152 millones, 2% superiores a Ps.6,055 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 6%, a Ps.5,399 millones, a partir de Ps.5,095 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue de 47%, un punto porcentual por arriba del mismo trimestre de 2024. La compañía registró utilidad de operación de Ps.495 millones, en comparación con Ps.888 millones del año previo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual trimestre de 2024.

| | 2T 2024 | 2T 2025 | Cambio | |
|-------------------------------|-----------|-----------------|----------------|--------------|
| | | | Ps. | % |
| Ingresos por servicios | \$11,150 | \$11,551 | \$401 | 4% |
| EBITDA | \$5,095 | \$5,399 | \$304 | 6% |
| Resultado de operación | \$888 | \$495 | \$(393) | (44)% |
| Resultado neto | \$(3,733) | \$180 | \$3,913 | ----- |

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Ingresos por servicios

Los ingresos de la compañía se incrementaron 4%, como resultado de incremento de 8% en las ventas del segmento residencial y de disminución de 16% en los ingresos del negocio empresarial.

El crecimiento en ingresos de Totalplay Residencial, a Ps.9,906 millones, a partir de Ps.9,196 millones el año previo, se relaciona con un aumento de 7% en el número de suscriptores de servicios de la compañía, en comparación con igual trimestre del año previo, para alcanzar 5'359,675 —cifra que incluye 67,631 pequeñas y medianas empresas— este periodo. La compañía considera que la cifra de usuarios alcanzada este trimestre refleja su notable capacidad para ofrecer servicios de internet tecnológicamente avanzados —con estabilidad y velocidad superiores— innovación continua en su plataforma de entretenimiento y excelencia en el servicio.

El ingreso promedio por suscriptor del trimestre —ARPU, por sus siglas en inglés— fue de Ps.607, en comparación con Ps.612 hace un año y Ps.597 el trimestre previo. El mayor ARPU en relación con el trimestre anterior, resulta de ajustes en precios de los paquetes de servicios a clientes residenciales —tanto de doble play como de triple play— en línea con la inflación del periodo.

El número de casas pasadas por Total Play en México al cierre de este periodo fue de 17'626,554, cifra con variaciones menores en relación con 17'590,606 hace un año, en el marco de la estrategia de la compañía de no realizar inversiones en cobertura geográfica, para fortalecer aún más la generación de flujo de efectivo.

La penetración —proporción de casas pasadas por Total Play que cuentan con servicios de telecomunicaciones de la compañía— fue de 30.4% al final del trimestre, por arriba de 28.5% hace un año.

Los ingresos del segmento empresarial fueron de Ps.1,645 millones, a partir de Ps.1,954 millones del año previo. La reducción se debe a la terminación de proyectos de duración predeterminada, agendados para concluir este periodo.

Costos y gastos

Los costos y gastos totales aumentaron 2%, como resultado de incremento de 17% en gastos generales y reducción de 25% en costos de servicios.

La reducción en costos, a Ps.1,630 millones, a partir de Ps.2,187 millones del año anterior resulta principalmente de disminución en costos de proyectos empresariales —que operan con eficiencia creciente—, así como de menores costos de contenidos, como resultado de mayor proporción de usuarios de doble play en la mezcla de usuarios de servicios residenciales, y de negociación de términos, de manera óptima, con casas productoras.

El incremento en gastos, a Ps.4,522 millones, a partir de Ps.3,868 millones, refleja mayores gastos de mantenimiento y licencias, parcialmente compensados por reducción en gastos de personal.

EBITDA y resultado neto

El EBITDA de Total Play fue de Ps.5,399 millones, 6% superior en comparación con Ps.5,095 millones del año previo.

Variaciones relevantes debajo de EBITDA fueron las siguientes:

Incremento de Ps.697 millones en depreciación y amortización, como resultado de revaluación del activo fijo de la compañía el trimestre previo, así como costo de adquisición de usuarios —equipo de telecomunicaciones, mano de obra y gastos de instalación.

Crecimiento de Ps.180 millones en intereses a cargo, congruente con aumento en el saldo de deuda financiera.

Reducción de Ps.619 millones en cambios en el valor razonable de instrumentos financieros, como resultado del pago anticipado, hace un año, de costos relacionados con la emisión de Notas Senior con vencimiento en 2025, debido a la conclusión de la oferta de canje de dichas notas.

Ganancia en cambios de Ps.1,947 millones este trimestre, en comparación con pérdida cambiaria de Ps.2,473 millones hace un año, como consecuencia de posición monetaria pasiva neta en moneda extranjera, en conjunto con apreciación del peso frente a la canasta de divisas en las que se denominan los pasivos monetarios de la compañía este trimestre, en comparación con depreciación el año previo.

La provisión de impuestos a la utilidad creció Ps.737 millones, congruente con los resultados del periodo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual periodo de 2024.

Balance

Al 30 de junio de 2025, la deuda con costo por préstamos de la compañía fue de Ps.57,030 millones, en comparación con Ps.52,919 millones del año previo. El crecimiento incorpora, principalmente, la suscripción de US\$255 millones adicionales como parte del intercambio de Notas Senior Garantizadas de US\$821 millones con vencimiento en 2032, anunciado el pasado mes de febrero, así como la colocación de Notas Adicionales por US\$200 millones a dichas Notas Senior Garantizadas, anunciada el mes de abril. Dicho crecimiento, fue parcialmente compensado por amortizaciones de deuda con costo por préstamos y de arrendamientos en el periodo.

El pasivo por arrendamiento fue de Ps.3,503 millones, 33% menor en comparación con Ps.5,210 millones del año anterior.

El saldo de efectivo y equivalentes de efectivo, así como de efectivo restringido en fideicomisos sumó Ps.7,416 millones, en comparación con Ps.5,225 millones hace un año. Como resultado, la deuda neta de la compañía fue de Ps.53,117 millones, en comparación con Ps.52,904 millones del año previo.

La razón de endeudamiento —Deuda Neta / EBITDA de los últimos dos trimestres anualizados— se ubicó en 2.53 veces.

El activo fijo de Total Play —que incluye la inversión acumulada en fibra óptica, equipos de telecomunicaciones y costo de adquisición de suscriptores, entre otros activos— fue de Ps.84,216 millones, en comparación con Ps.61,775 millones hace un año. El incremento se relaciona con el reconocimiento periódico del valor razonable del activo fijo —revaluación— bajo los enfoques del Modelo de Exceso de Ganancias Económicas y de Mercado, realizado el trimestre previo.

Resultados de seis meses

Los ingresos de los primeros seis meses de 2025 sumaron Ps.22,393 millones, en comparación con Ps.22,237 millones del año previo, como resultado de aumento de 7% en ingresos residenciales y reducción de 26% en ingresos empresariales. Los costos y gastos totales se redujeron 2%, a Ps.11,912 millones, a partir de Ps.12,154 millones, derivado de reducción de 28% en costos de servicios, e incremento de 13% en gastos generales.

Total Play reportó EBITDA de Ps.10,481 millones, 4% por arriba de Ps.10,083 millones hace un año; el margen EBITDA del periodo fue 47%, dos puntos porcentuales por arriba del año previo. La utilidad de operación fue de Ps.1,257 millones, a partir de Ps.1,724 millones en igual periodo de 2024.

La compañía registró pérdida neta de Ps.1,781 millones, en comparación con pérdida de Ps.4,897 millones hace un año.

| | 6M 2024 | 6M 2025 | Cambio | |
|-------------------------------|-----------|------------------|----------------|--------------|
| | | | Ps. | % |
| Ingresos por servicios | \$22,237 | \$22,393 | \$156 | 1% |
| EBITDA | \$10,083 | \$10,481 | \$398 | 4% |
| Resultado de operación | \$1,724 | \$1,257 | \$(467) | (27)% |
| Resultado neto | \$(4,897) | \$(1,781) | \$3,116 | 64% |

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Perfil de Total Play

Total Play es un proveedor líder de Triple Play en México que, gracias a la más amplia red de fibra óptica directa al hogar en el país, ofrece entretenimiento y servicios tecnológicamente avanzados con la mayor calidad y velocidad en el mercado. Para conocer las novedades y últimas noticias acerca de Total Play, visita: www.totalplay.com.mx Total Play es una empresa de Grupo Salinas (www.gruposalinas.com) conjunto de empresas dinámicas, con fuerte crecimiento y tecnológicamente avanzadas, enfocadas en crear valor para el inversionista, contribuir a la construcción de la clase media en las comunidades en que opera, y mejorar a la sociedad a través de la excelencia. Creado por el empresario Ricardo B. Salinas (www.ricardosalinas.com), Grupo Salinas provee un foro para el intercambio de ideas y mejores prácticas administrativas entre los distintos equipos de dirección de las empresas que lo conforman. Cada una de las compañías de Grupo Salinas opera en forma independiente, con su propia administración, consejo y accionistas. Grupo Salinas no tiene participaciones en acciones. Las compañías que lo componen comparten una visión común, valores y estrategias para lograr un rápido crecimiento, resultados superiores y un desempeño de clase mundial.

Con excepción de la información histórica, los asuntos discutidos en este comunicado son conceptos sobre el futuro que involucran riesgos e incertidumbre que pueden ocasionar que los resultados actuales difieran sustancialmente de los proyectados. Otros riesgos que pueden afectar a Total Play y sus subsidiarias se presentan en documentos enviados a autoridades de valores.

Relación con Inversionistas:

Bruno Rangel
+ 52 (55) 1720 9167
jrangelk@totalplay.com.mx

Rolando Villarreal
+ 52 (55) 1720 9167
rvillarreal@totalplay.com.mx

Relación con Prensa:

Luciano Pascoe
Tel. +52 (55) 1720 1313 ext. 36553
lpascoe@gruposalinas.com.mx

TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V.**Estados Consolidados de Resultados Trimestrales**

(Cifras expresadas en millones de pesos)

| | 2T 24 | | 2T 25 | | Cambio | |
|--|----------------|--------------|---------------|-------------|--------------|--------------|
| | \$ | % | \$ | % | \$ | % |
| Ingresos por servicios | 11,150 | 100% | 11,551 | 100% | 401 | 4% |
| Costo de servicios | (2,187) | (20%) | (1,630) | (14%) | 557 | 25% |
| Utilidad bruta | 8,963 | 80% | 9,921 | 86% | 958 | 11% |
| Gastos generales | (3,868) | (35%) | (4,522) | (39%) | (654) | (17%) |
| EBITDA | 5,095 | 46% | 5,399 | 47% | 304 | 6% |
| Depreciación y amortización | (4,207) | (38%) | (4,904) | (42%) | (697) | (17%) |
| Utilidad de operación | 888 | 8% | 495 | 4% | (393) | (44%) |
| Resultado financiero: | | | | | | |
| Intereses devengados a favor | 74 | 1% | 60 | 1% | (14) | (19%) |
| Intereses devengados a cargo | (1,565) | (14%) | (1,745) | (15%) | (180) | (12%) |
| Cambios en el valor razonable de instrumentos financieros | (717) | (6%) | (98) | (1%) | 619 | 86% |
| Otros ingresos financieros | 101 | 1% | 299 | 3% | 198 | 196% |
| (Pérdida) ganancia en cambios - Neta | (2,473) | (22%) | 1,947 | 17% | 4,420 | -- |
| | (4,580) | (41%) | 463 | 4% | 5,043 | -- |
| (Pérdida) utilidad antes de provisión para impuesto | (3,692) | (33%) | 958 | 8% | 4,650 | -- |
| Provisión de impuestos a la utilidad | (41) | (0%) | (778) | (7%) | (737) | n.m. |
| (Pérdida) utilidad neta del periodo | (3,733) | (33%) | 180 | 2% | 3,913 | -- |

TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V.**Estados Consolidados de Resultados Acumulados**

(Cifras expresadas en millones de pesos)

| | 6M 24 | | 6M 25 | | Cambio | |
|---|----------------|-------|----------------|-------|--------------|-------|
| | \$ | % | \$ | % | \$ | % |
| Ingresos por servicios | 22,237 | 100% | 22,393 | 100% | 156 | 1% |
| Costo de servicios | (4,482) | (20%) | (3,227) | (14%) | 1,255 | 28% |
| Utilidad bruta | 17,755 | 80% | 19,166 | 86% | 1,411 | 8% |
| Gastos generales | (7,672) | (35%) | (8,685) | (39%) | (1,013) | (13%) |
| EBITDA | 10,083 | 45% | 10,481 | 47% | 398 | 4% |
| Depreciación y amortización | (8,359) | (38%) | (9,224) | (41%) | (865) | (10%) |
| Utilidad de operación | 1,724 | 8% | 1,257 | 6% | (467) | (27%) |
| Resultado financiero: | | | | | | |
| Intereses devengados a favor | 143 | 1% | 116 | 1% | (27) | (19%) |
| Intereses devengados a cargo | (3,042) | (14%) | (3,516) | (16%) | (474) | (16%) |
| Cambios en el valor razonable de instrumentos financieros | (1,014) | (5%) | (1,022) | (5%) | (8) | (1%) |
| Otros ingresos financieros | 59 | 0% | 102 | 0% | 43 | 73% |
| (Pérdida) ganancia en cambios - Neta | (2,063) | (9%) | 1,906 | 9% | 3,969 | -- |
| | (5,917) | (27%) | (2,414) | (11%) | 3,503 | 59% |
| Pérdida antes de impuestos a la utilidad | (4,193) | (19%) | (1,157) | (5%) | 3,036 | 72% |
| Provisión de impuestos a la utilidad | (704) | (3%) | (624) | (3%) | 80 | 11% |
| Pérdida neta del periodo | (4,897) | (22%) | (1,781) | (8%) | 3,116 | 64% |

TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V.

Estados Consolidados de Situación Financiera

(Cifras expresadas en millones de pesos)

| | A Jun 2024 | | A Jun 2025 | | Cambio | |
|--|---------------|-------------|----------------|-------------|----------------|--------------|
| | \$ | % | \$ | % | \$ | % |
| ACTIVO | | | | | | |
| Activo Circulante: | | | | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 2,728 | 3% | 4,509 | 4% | 1,781 | 65% |
| Efectivo restringido en fideicomisos | 2,497 | 3% | 2,907 | 3% | 410 | 16% |
| Clientes - neto | 4,869 | 6% | 2,958 | 3% | (1,911) | (39%) |
| Impuestos por recuperar | 4,057 | 5% | 2,890 | 3% | (1,167) | (29%) |
| Inventarios | 2,581 | 3% | 2,257 | 2% | (324) | (13%) |
| Otros activos circulantes | 1,208 | 1% | 795 | 1% | (413) | (34%) |
| Total del activo circulante | 17,940 | 21% | 16,316 | 15% | (1,624) | (9%) |
| Activo No Circulante: | | | | | | |
| Propiedad, planta y equipo | 61,775 | 71% | 84,216 | 80% | 22,441 | 36% |
| Activos por derechos de uso de arrendamientos | 4,129 | 5% | 2,434 | 2% | (1,695) | (41%) |
| Marcas y otros activos no circulantes | 2,731 | 3% | 2,444 | 2% | (287) | (11%) |
| Total del activo no circulante | 68,635 | 79% | 89,094 | 85% | 20,459 | 30% |
| Total del activo | 86,575 | 100% | 105,410 | 100% | 18,835 | 22% |
| PASIVO Y CAPITAL CONTABLE | | | | | | |
| Pasivo a Corto Plazo: | | | | | | |
| Deuda financiera | 4,212 | 5% | 6,814 | 6% | 2,602 | 62% |
| Pasivo por arrendamiento | 2,604 | 3% | 2,131 | 2% | (473) | (18%) |
| Proveedores | 16,401 | 19% | 11,356 | 11% | (5,045) | (31%) |
| Factoraje a proveedores | 1,452 | 2% | 1,349 | 1% | (103) | (7%) |
| Otros pasivos a corto plazo | 4,044 | 5% | 2,906 | 3% | (1,138) | (28%) |
| Total del pasivo a corto plazo | 28,713 | 33% | 24,556 | 23% | (4,157) | (14%) |
| Pasivo a Largo Plazo: | | | | | | |
| Deuda financiera | 48,707 | 56% | 50,216 | 48% | 1,509 | 3% |
| Pasivo por arrendamiento | 2,606 | 3% | 1,372 | 1% | (1,234) | (47%) |
| Beneficios a los empleados | 92 | 0% | 109 | 0% | 17 | 18% |
| Impuesto sobre la renta diferido | 6,259 | 7% | 13,728 | 13% | 7,469 | 119% |
| Total del pasivo a largo plazo | 57,664 | 67% | 65,425 | 62% | 7,761 | 13% |
| Total del pasivo | 86,377 | 100% | 89,981 | 85% | 3,604 | 4% |
| Capital contable: | | | | | | |
| Capital social | 8,201 | 9% | 8,201 | 8% | - | 0% |
| Resultados acumulados | (7,257) | (8%) | (15,656) | (15%) | (8,399) | (116%) |
| Otros resultados integrales | (746) | (1%) | 22,884 | 22% | 23,630 | --- |
| Total del capital contable | 198 | 0% | 15,429 | 15% | 15,231 | n.m. |
| Total del pasivo y del capital contable | 86,575 | 100% | 105,410 | 100% | 18,835 | 22% |

TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V.

Estados de Flujo de Efectivo Consolidado

(Cifras expresadas en millones de pesos)

| | 6M 24 \$ | 6M 25 \$ |
|---|----------------|----------------|
| Actividades de operación: | | |
| Pérdida antes de provisión para impuesto sobre la renta | (4,193) | (1,157) |
| Partidas que no requirieron la utilización de recursos: | | |
| Depreciación y amortización | 8,359 | 9,224 |
| Beneficios a los empleados | 18 | 17 |
| Partidas relacionadas con actividades de inversión o financiamiento: | | |
| Intereses devengados a favor | (143) | (116) |
| Intereses devengados a cargo | 3,042 | 3,516 |
| Otros gastos financieros | 1,073 | 921 |
| Pérdida (ganancia) en cambios no realizada | 2,268 | (2,120) |
| | 10,424 | 10,285 |
| Recursos (utilizados en) generados por actividades de operación: | | |
| Clientes y pasivos por contratos con clientes | (836) | 160 |
| Otras cuentas por cobrar | 15 | - |
| Partes relacionadas, neto | 291 | (32) |
| Impuestos por recuperar | 84 | 828 |
| Inventarios | 345 | 451 |
| Pagos anticipados | (200) | (211) |
| Proveedores | 2,578 | (2,418) |
| Otras cuentas por pagar | 675 | (25) |
| Flujos netos generados por actividades de operación | 13,376 | 9,038 |
| Actividades de inversión: | | |
| Compra de propiedad, planta y equipo | (5,961) | (5,298) |
| Otros activos | (390) | 145 |
| Intereses cobrados | 143 | 116 |
| Flujos netos utilizados en actividades de inversión | (6,208) | (5,037) |
| Actividades de financiamiento: | | |
| Préstamos (pagados) recibidos | (1,267) | 2,613 |
| Flujos de arrendamiento | (1,217) | (1,349) |
| Efectivo restringido en fideicomisos | 880 | (519) |
| Factoraje a proveedores | (782) | (241) |
| Instrumentos financieros derivados | (1,474) | 240 |
| Pago de intereses | (2,957) | (3,591) |
| Flujos netos utilizados en actividades de financiamiento | (6,817) | (2,847) |
| Aumento neto de efectivo y equivalentes de efectivo | 351 | 1,154 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año | 2,377 | 3,355 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año | 2,728 | 4,509 |

Balance

Al 30 de junio de 2025, la deuda con costo por préstamos de la compañía fue de Ps.57,030 millones, en comparación con Ps.52,919 millones del año previo. El crecimiento incorpora, principalmente, la suscripción de US\$255 millones adicionales como parte del intercambio de Notas Senior Garantizadas de US\$821 millones con vencimiento en 2032, anunciado el pasado mes de febrero, así como la colocación de Notas Adicionales por US\$200 millones a dichas Notas Senior Garantizadas, anunciada el mes de abril. Dicho crecimiento, fue parcialmente compensado por amortizaciones de deuda con costo por préstamos y de arrendamientos en el periodo.

El pasivo por arrendamiento fue de Ps.3,503 millones, 33% menor en comparación con Ps.5,210 millones del año anterior.

El saldo de efectivo y equivalentes de efectivo, así como de efectivo restringido en fideicomisos sumó Ps.7,416 millones, en comparación con Ps.5,225 millones hace un año. Como resultado, la deuda neta de la compañía fue de Ps.53,117 millones, en comparación con Ps.52,904 millones del año previo.

La razón de endeudamiento —Deuda Neta / EBITDA de los últimos dos trimestres anualizados— se ubicó en 2.53 veces.

El activo fijo de Total Play —que incluye la inversión acumulada en fibra óptica, equipos de telecomunicaciones y costo de adquisición de suscriptores, entre otros activos— fue de Ps.84,216 millones, en comparación con Ps.61,775 millones hace un año. El incremento se relaciona con el reconocimiento periódico del valor razonable del activo fijo —revaluación— bajo los enfoques del Modelo de Exceso de Ganancias Económicas y de Mercado, realizado el trimestre previo.

Capital de trabajo

El capital de trabajo neto del segundo trimestre 2025 fue negativo por Ps. 8,240 millones cifra que compara favorablemente con los Ps. 10,772 millones (también negativos) reportados al cierre de junio de 2024.

La mejora en el capital de trabajo se debe a lo siguiente:

- Una mejor posición en el “efectivo y equivalentes de efectivo” al pasar de Ps. 2,728 millones en el segundo trimestre de 2024 a Ps. 4,509 millones una diferencia de Ps. 1,781 millones.
- Un incremento de Ps. 410 millones en el efectivo restringido para ubicarse en Ps. 2,907 millones al cierre del segundo trimestre de 2025.
- El rubro de proveedores presentó una disminución de Ps. 5,045 millones al pasar de Ps. 16,401 millones en el segundo trimestre de 2024 a Ps. 11,356 millones en el mismo periodo de 2025.
- Una caída en el pasivo de corto plazo de partes relacionadas, al pasar de Ps. 1,268 millones en el segundo trimestre de 2024, a Ps. 729 millones, una disminución de Ps. 539 millones.
- Una disminución de Ps. 473 millones en el arrendamiento financiero que reportó un saldo de Ps. 2,131 millones al cierre de junio 2025, en comparación con Ps. 2,604 millones reportados en igual periodo de 2024

Los efectos anteriores fueron parcialmente contrarrestados por:

- Una caída de Ps.1,911 millones en Clientes (Neto) año contra año, con ello, el saldo de este rubro se ubicó en Ps. 2,958 millones en 2025, cifra menor que al cierre de junio de 2024 Ps. 4,869 millones.
- Un menor nivel de impuestos por recuperar al pasar de Ps. 4,057 en junio 2024 a Ps. 2,890 millones en igual periodo de 2025.

- Crecimiento en Ps. 2,602 millones en el saldo de la deuda financiera de corto plazo para ubicarse en Ps. 6,814 millones en el segundo trimestre de 2025 de Ps. 4,212 millones en igual periodo 2024.

Control interno [bloque de texto]

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Resultados del segundo trimestre

Los ingresos del trimestre sumaron Ps.11,551 millones, 4% por arriba de Ps.11,150 millones del mismo periodo del año anterior. Los costos y gastos totales fueron de Ps.6,152 millones, 2% superiores a Ps.6,055 millones del año previo.

Como resultado, el EBITDA de Total Play creció 6%, a Ps.5,399 millones, a partir de Ps.5,095 millones hace un año; el margen EBITDA del trimestre fue de 47%, un punto porcentual por arriba del mismo trimestre de 2024. La compañía registró utilidad de operación de Ps.495 millones, en comparación con Ps.888 millones del año previo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual trimestre de 2024.

| | 2T 2024 | 2T 2025 | Cambio | |
|-------------------------------|-----------|-----------------|----------------|--------------|
| | | | Ps. | % |
| Ingresos por servicios | \$11,150 | \$11,551 | \$401 | 4% |
| EBITDA | \$5,095 | \$5,399 | \$304 | 6% |
| Resultado de operación | \$888 | \$495 | \$(393) | (44)% |
| Resultado neto | \$(3,733) | \$180 | \$3,913 | ----- |

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

Ingresos por servicios

Los ingresos de la compañía se incrementaron 4%, como resultado de incremento de 8% en las ventas del segmento residencial y de disminución de 16% en los ingresos del negocio empresarial.

El crecimiento en ingresos de Totalplay Residencial, a Ps.9,906 millones, a partir de Ps.9,196 millones el año previo, se relaciona con un aumento de 7% en el número de suscriptores de servicios de la compañía, en comparación con igual trimestre del año previo, para alcanzar 5'359,675 —cifra que incluye 67,631 pequeñas y medianas empresas— este periodo. La compañía considera que la cifra de usuarios alcanzada este trimestre refleja su notable capacidad para ofrecer servicios de internet tecnológicamente avanzados —con estabilidad y velocidad superiores— innovación continua en su plataforma de entretenimiento y excelencia en el servicio.

El ingreso promedio por suscriptor del trimestre —ARPU, por sus siglas en inglés— fue de Ps.607, en comparación con Ps.612 hace un año y Ps.597 el trimestre previo. El mayor ARPU en relación con el trimestre anterior, resulta de ajustes en precios de los paquetes de servicios a clientes residenciales —tanto de doble play como de triple play— en línea con la inflación del periodo.

El número de casas pasadas por Total Play en México al cierre de este periodo fue de 17'626,554, cifra con variaciones menores en relación con 17'590,606 hace un año, en el marco de la estrategia de la compañía de no realizar inversiones en cobertura geográfica, para fortalecer aún más la generación de flujo de efectivo.

La penetración —proporción de casas pasadas por Total Play que cuentan con servicios de telecomunicaciones de la compañía— fue de 30.4% al final del trimestre, por arriba de 28.5% hace un año.

Los ingresos del segmento empresarial fueron de Ps.1,645 millones, a partir de Ps.1,954 millones del año previo. La reducción se debe a la terminación de proyectos de duración predeterminada, agendados para concluir este periodo.

Costos y gastos

Los costos y gastos totales aumentaron 2%, como resultado de incremento de 17% en gastos generales y reducción de 25% en costos de servicios.

La reducción en costos, a Ps.1,630 millones, a partir de Ps.2,187 millones del año anterior resulta principalmente de disminución en costos de proyectos empresariales —que operan con eficiencia creciente—, así como de menores costos de contenidos, como resultado de mayor proporción de usuarios de doble play en la mezcla de usuarios de servicios residenciales, y de negociación de términos, de manera óptima, con casas productoras.

El incremento en gastos, a Ps.4,522 millones, a partir de Ps.3,868 millones, refleja mayores gastos de mantenimiento y licencias, parcialmente compensados por reducción en gastos de personal.

EBITDA y resultado neto

El EBITDA de Total Play fue de Ps.5,399 millones, 6% superior en comparación con Ps.5,095 millones del año previo.

Variaciones relevantes debajo de EBITDA fueron las siguientes:

Incremento de Ps.697 millones en depreciación y amortización, como resultado de revaluación del activo fijo de la compañía el trimestre previo, así como costo de adquisición de usuarios —equipo de telecomunicaciones, mano de obra y gastos de instalación.

Crecimiento de Ps.180 millones en intereses a cargo, congruente con aumento en el saldo de deuda financiera.

Reducción de Ps.619 millones en cambios en el valor razonable de instrumentos financieros, como resultado del pago anticipado, hace un año, de costos relacionados con la emisión de Notas Senior con vencimiento en 2025, debido a la conclusión de la oferta de canje de dichas notas.

Ganancia en cambios de Ps.1,947 millones este trimestre, en comparación con pérdida cambiaria de Ps.2,473 millones hace un año, como consecuencia de posición monetaria pasiva neta en moneda extranjera, en conjunto con apreciación del peso frente a la canasta de divisas en las que se denominan los pasivos monetarios de la compañía este trimestre, en comparación con depreciación el año previo.

La provisión de impuestos a la utilidad creció Ps.737 millones, congruente con los resultados del periodo.

Total Play reportó utilidad neta de Ps.180 millones, a partir de pérdida de Ps.3,733 millones en igual periodo de 2024.

Resultados de seis meses

Los ingresos de los primeros seis meses de 2025 sumaron Ps.22,393 millones, en comparación con Ps.22,237 millones del año previo, como resultado de aumento de 7% en ingresos residenciales y reducción de 26% en ingresos empresariales. Los costos y gastos totales se redujeron 2%, a Ps.11,912 millones, a partir de Ps.12,154 millones, derivado de reducción de 28% en costos de servicios, e incremento de 13% en gastos generales.

Total Play reportó EBITDA de Ps.10,481 millones, 4% por arriba de Ps.10,083 millones hace un año; el margen EBITDA del periodo fue 47%, dos puntos porcentuales por arriba del año previo. La utilidad de operación fue de Ps.1,257 millones, a partir de Ps.1,724 millones en igual periodo de 2024.

La compañía registró pérdida neta de Ps.1,781 millones, en comparación con pérdida de Ps.4,897 millones hace un año.

| | 6M 2024 | 6M 2025 | Cambio | |
|-------------------------------|-----------|------------------|----------------|--------------|
| | | | Ps. | % |
| Ingresos por servicios | \$22,237 | \$22,393 | \$156 | 1% |
| EBITDA | \$10,083 | \$10,481 | \$398 | 4% |
| Resultado de operación | \$1,724 | \$1,257 | \$(467) | (27)% |
| Resultado neto | \$(4,897) | \$(1,781) | \$3,116 | 64% |

Cifras en millones de pesos.

EBITDA: utilidad de operación antes de depreciación y amortización

[110000] Información general sobre estados financieros

| | |
|--|---|
| Clave de cotización: | TPLAY |
| Periodo cubierto por los estados financieros: | 2025-01-01 al 2025-06-30 |
| Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa : | 2025-06-30 |
| Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación: | TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V. |
| Descripción de la moneda de presentación : | MXN |
| Grado de redondeo utilizado en los estados financieros: | MILES DE PESOS |
| Consolidado: | Si |
| Número De Trimestre: | 2 |
| Tipo de emisora: | ICS |
| Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente: | |
| Descripción de la naturaleza de los estados financieros: | |

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Estado de situación financiera [sinopsis] | | |
| Activos [sinopsis] | | |
| Activos circulantes[sinopsis] | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 4,509,356,000 | 3,354,634,000 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar | 6,638,108,000 | 7,791,142,000 |
| Impuestos por recuperar | 0 | 0 |
| Otros activos financieros | 2,911,585,000 | 2,839,221,000 |
| Inventarios | 2,256,575,000 | 2,708,026,000 |
| Activos biológicos | 0 | 0 |
| Otros activos no financieros | 0 | 0 |
| Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 16,315,624,000 | 16,693,023,000 |
| Activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Total de activos circulantes | 16,315,624,000 | 16,693,023,000 |
| Activos no circulantes [sinopsis] | | |
| Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes | 0 | 283,756,000 |
| Impuestos por recuperar no circulantes | 0 | 0 |
| Inventarios no circulantes | 0 | 0 |
| Activos biológicos no circulantes | 0 | 0 |
| Otros activos financieros no circulantes | 0 | 0 |
| Inversiones registradas por método de participación | 0 | 0 |
| Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas | 0 | 0 |
| Propiedades, planta y equipo | 84,216,188,000 | 61,504,047,000 |
| Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Activos por derechos de uso | 2,434,239,000 | 3,184,784,000 |
| Crédito mercantil | 0 | 0 |
| Activos intangibles distintos al crédito mercantil | 2,444,297,000 | 2,457,904,000 |
| Activos por impuestos diferidos | 0 | 0 |
| Otros activos no financieros no circulantes | 0 | 0 |
| Total de activos no circulantes | 89,094,724,000 | 67,430,491,000 |
| Total de activos | 105,410,348,000 | 84,123,514,000 |
| Capital Contable y Pasivos [sinopsis] | | |
| Pasivos [sinopsis] | | |
| Pasivos Circulantes [sinopsis] | | |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo | 14,540,426,000 | 17,952,059,000 |
| Impuestos por pagar a corto plazo | 138,360,000 | 163,190,000 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo | 6,833,405,000 | 8,106,707,000 |
| Pasivos por arrendamientos a corto plazo | 2,131,426,000 | 2,507,875,000 |
| Otros pasivos no financieros a corto plazo | 0 | 0 |
| Provisiones circulantes [sinopsis] | | |
| Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo | 0 | 0 |
| Otras provisiones a corto plazo | 912,866,000 | 827,963,000 |
| Total provisiones circulantes | 912,866,000 | 827,963,000 |
| Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta | 24,556,483,000 | 29,557,794,000 |
| Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Total de pasivos circulantes | 24,556,483,000 | 29,557,794,000 |
| Pasivos a largo plazo [sinopsis] | | |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo | 0 | 0 |
| Impuestos por pagar a largo plazo | 0 | 0 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Otros pasivos financieros a largo plazo | 50,216,455,000 | 48,432,191,000 |
| Pasivos por arrendamientos a largo plazo | 1,371,876,000 | 1,982,401,000 |
| Otros pasivos no financieros a largo plazo | 0 | 0 |
| Provisiones a largo plazo [sinopsis] | | |
| Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo | 108,807,000 | 92,031,000 |
| Otras provisiones a largo plazo | 0 | 0 |
| Total provisiones a largo plazo | 108,807,000 | 92,031,000 |
| Pasivo por impuestos diferidos | 13,727,679,000 | 5,401,342,000 |
| Total de pasivos a Largo plazo | 65,424,817,000 | 55,907,965,000 |
| Total pasivos | 89,981,300,000 | 85,465,759,000 |
| Capital Contable [sinopsis] | | |
| Capital social | 8,200,933,000 | 8,200,933,000 |
| Prima en emisión de acciones | 0 | 0 |
| Acciones en tesorería | 0 | 0 |
| Utilidades acumuladas | (15,655,903,000) | (14,306,362,000) |
| Otros resultados integrales acumulados | 22,884,018,000 | 4,763,184,000 |
| Total de la participación controladora | 15,429,048,000 | (1,342,245,000) |
| Participación no controladora | 0 | 0 |
| Total de capital contable | 15,429,048,000 | (1,342,245,000) |
| Total de capital contable y pasivos | 105,410,348,000 | 84,123,514,000 |

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 | Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30 | Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30 |
|--|---|---|---|---|
| Resultado de periodo [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) [sinopsis] | | | | |
| Ingresos | 22,393,479,000 | 22,237,298,000 | 11,550,763,000 | 11,150,383,000 |
| Costo de ventas | 5,809,886,000 | 7,574,991,000 | 3,003,230,000 | 3,743,848,000 |
| Utilidad bruta | 16,583,593,000 | 14,662,307,000 | 8,547,533,000 | 7,406,535,000 |
| Gastos de venta | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Gastos de administración | 14,899,613,000 | 12,750,161,000 | 7,802,510,000 | 6,394,473,000 |
| Otros ingresos | 81,455,000 | 42,168,000 | 68,210,000 | 24,727,000 |
| Otros gastos | 508,510,000 | 230,448,000 | 318,502,000 | 148,632,000 |
| Utilidad (pérdida) de operación | 1,256,925,000 | 1,723,866,000 | 494,731,000 | 888,157,000 |
| Ingresos financieros | 4,981,008,000 | 2,361,722,000 | 3,717,662,000 | 986,068,000 |
| Gastos financieros | 7,395,121,000 | 8,278,822,000 | 3,254,878,000 | 5,566,130,000 |
| Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos | (1,157,188,000) | (4,193,234,000) | 957,515,000 | (3,691,905,000) |
| Impuestos a la utilidad | 624,000,000 | 703,959,000 | 778,000,000 | 40,954,000 |
| Utilidad (pérdida) de operaciones continuas | (1,781,188,000) | (4,897,193,000) | 179,515,000 | (3,732,859,000) |
| Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad (pérdida) neta | (1,781,188,000) | (4,897,193,000) | 179,515,000 | (3,732,859,000) |
| Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora | (1,781,188,000) | (4,897,193,000) | 179,515,000 | (3,732,859,000) |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad por acción [bloque de texto] | -0.1 | -0.1 | -0.1 | -0.1 |
| Utilidad por acción [sinopsis] | | | | |
| Utilidad por acción [partidas] | | | | |
| Utilidad por acción básica [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad por acción diluida [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida | 0 | 0 | 0 | 0 |

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 | Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30 | Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30 |
|--|---|---|---|---|
| Estado del resultado integral [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | (1,781,188,000) | (4,897,193,000) | 179,515,000 | (3,732,859,000) |
| Otro resultado integral [sinopsis] | | | | |
| Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis] | | | | |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación | 17,540,474,000 | (5,193,822,000) | 0 | 201,662,000 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos | 17,540,474,000 | (5,193,822,000) | 0 | 201,662,000 |
| Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis] | | | | |
| Efecto por conversión [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos | 5,454,000 | (5,796,000) | 5,454,000 | (5,796,000) |
| Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Efecto por conversión, neto de impuestos | 5,454,000 | (5,796,000) | 5,454,000 | (5,796,000) |
| Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 | Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30 | Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30 |
|--|---|---|---|---|
| Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos | 574,906,000 | 964,566,000 | (136,491,000) | 722,548,000 |
| Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI | 574,906,000 | 964,566,000 | (136,491,000) | 722,548,000 |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos | 580,360,000 | 958,770,000 | (131,037,000) | 716,752,000 |
| Total otro resultado integral | 18,120,834,000 | (4,235,052,000) | (131,037,000) | 918,414,000 |
| Resultado integral total | 16,339,646,000 | (9,132,245,000) | 48,478,000 | (2,814,445,000) |
| Resultado integral atribuible a [sinopsis] | | | | |
| Resultado integral atribuible a la participación controladora | 16,339,646,000 | (9,132,245,000) | 48,478,000 | (2,814,445,000) |
| Resultado integral atribuible a la participación no controladora | 0 | 0 | 0 | 0 |

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 |
|---|---|---|
| Estado de flujos de efectivo [sinopsis] | | |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis] | | |
| Utilidad (pérdida) neta | (1,781,188,000) | (4,897,193,000) |
| Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis] | | |
| + Operaciones discontinuas | 0 | 0 |
| + Impuestos a la utilidad | 624,000,000 | 703,959,000 |
| + (-) Ingresos y gastos financieros, neto | 4,320,287,000 | 3,971,688,000 |
| + Gastos de depreciación y amortización | 9,223,904,000 | 8,359,347,000 |
| + Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo | 0 | 0 |
| + Provisiones | 16,771,000 | 17,549,000 |
| + (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas | (2,120,210,000) | 2,267,584,000 |
| + Pagos basados en acciones | 0 | 0 |
| + (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable | 0 | 0 |
| - Utilidades no distribuidas de asociadas | 0 | 0 |
| + (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes | 0 | 0 |
| + Participación en asociadas y negocios conjuntos | 0 | 0 |
| + (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios | 451,451,000 | 345,441,000 |
| + (-) Disminución (incremento) de clientes | 160,453,000 | (836,493,000) |
| + (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación | 584,685,000 | 190,071,000 |
| + (-) Incremento (disminución) de proveedores | (2,417,945,000) | 2,577,743,000 |
| + (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación | (24,313,000) | 676,160,000 |
| + Otras partidas distintas al efectivo | 0 | 0 |
| + Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento | 0 | 0 |
| + Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos | 0 | 0 |
| + Amortización de comisiones por arrendamiento | 0 | 0 |
| + Ajuste por valor de las propiedades | 0 | 0 |
| + (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) | 0 | 0 |
| + (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) | 10,819,083,000 | 18,273,049,000 |
| Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones | 9,037,895,000 | 13,375,856,000 |
| - Dividendos pagados | 0 | 0 |
| + Dividendos recibidos | 0 | 0 |
| - Intereses pagados | 0 | 0 |
| + Intereses recibidos | 0 | 0 |
| + (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados) | 0 | 0 |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo | 0 | 0 |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación | 9,037,895,000 | 13,375,856,000 |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis] | | |
| + Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios | 0 | 0 |
| - Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios | 0 | 0 |
| + Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 |
| - Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 |
| + Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos | 0 | 0 |
| - Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos | 0 | 0 |
| + Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo | 0 | 0 |
| - Compras de propiedades, planta y equipo | 5,297,550,000 | 5,961,395,000 |
| + Importes procedentes de ventas de activos intangibles | 0 | 0 |
| - Compras de activos intangibles | 0 | 0 |
| + Recursos por ventas de otros activos a largo plazo | 0 | 0 |
| - Compras de otros activos a largo plazo | 0 | 0 |

| Concepto | Acumulado Año Actual | Acumulado Año Anterior |
|--|-------------------------|-------------------------|
| | 2025-01-01 - 2025-06-30 | 2024-01-01 - 2024-06-30 |
| + Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 |
| - Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros | 0 | 0 |
| + Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros | 0 | 0 |
| - Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 |
| + Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 |
| + Dividendos recibidos | 0 | 0 |
| - Intereses pagados | 0 | 0 |
| + Intereses cobrados | 116,420,000 | 143,452,000 |
| + (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados) | 0 | 0 |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo | 144,798,000 | (390,036,000) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión | (5,036,332,000) | (6,207,979,000) |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis] | | |
| + Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0 | 0 |
| - Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0 | 0 |
| + Importes procedentes de la emisión de acciones | 0 | 0 |
| + Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital | 0 | 0 |
| - Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad | 0 | 0 |
| - Pagos por otras aportaciones en el capital | 0 | 0 |
| + Importes procedentes de préstamos | 8,383,934,000 | 0 |
| - Reembolsos de préstamos | 5,771,164,000 | 1,266,545,000 |
| - Pagos de pasivos por arrendamientos financieros | 0 | 0 |
| - Pagos de pasivos por arrendamientos | 1,348,504,000 | 1,217,413,000 |
| + Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 |
| - Dividendos pagados | 0 | 0 |
| - Intereses pagados | 3,590,998,000 | 2,957,042,000 |
| + (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | 0 | 0 |
| + (-) Otras entradas (salidas) de efectivo | (520,109,000) | (1,376,280,000) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento | (2,846,841,000) | (6,817,280,000) |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio | 1,154,722,000 | 350,597,000 |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis] | | |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo | 0 | 0 |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo | 1,154,722,000 | 350,597,000 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo | 3,354,634,000 | 2,376,975,000 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo | 4,509,356,000 | 2,727,572,000 |

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

| Hoja 1 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
| | Capital social [miembro] | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 8,200,933,000 | 0 | 0 | (14,306,362,000) | 5,494,242,000 | (4,198,000) | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | (1,781,188,000) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | 17,540,474,000 | 5,454,000 | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | (1,781,188,000) | 17,540,474,000 | 5,454,000 | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 431,647,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | (1,349,541,000) | 17,540,474,000 | 5,454,000 | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 8,200,933,000 | 0 | 0 | (15,655,903,000) | 23,034,716,000 | 1,256,000 | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 2 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|---|---|--|--|-------------------------------------|---|--|---|--|
| | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | (752,193,000) | 0 | 0 | 25,333,000 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 574,906,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 574,906,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 574,906,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | (177,287,000) | 0 | 0 | 25,333,000 | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 3 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | |
|---|--|---------------------------------------|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|
| | Reserva para catástrofes [miembro] | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | 4,763,184,000 | (1,342,245,000) | 0 | (1,342,245,000) |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | (1,781,188,000) | 0 | (1,781,188,000) |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | 18,120,834,000 | 18,120,834,000 | 0 | 18,120,834,000 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | 0 | 18,120,834,000 | 16,339,646,000 | 0 | 16,339,646,000 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 431,647,000 | 0 | 431,647,000 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | 0 | 18,120,834,000 | 16,771,293,000 | 0 | 16,771,293,000 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | 22,884,018,000 | 15,429,048,000 | 0 | 15,429,048,000 |

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

| Hoja 1 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
| | Capital social [miembro] | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 7,500,933,000 | 1,539,398,000 | 0 | (9,294,277,000) | 5,395,490,000 | 855,000 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | (4,897,193,000) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | (5,193,825,000) | (5,793,000) | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | (4,897,193,000) | (5,193,825,000) | (5,793,000) | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 700,000,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | (1,539,398,000) | 0 | 6,934,887,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 700,000,000 | (1,539,398,000) | 0 | 2,037,694,000 | (5,193,825,000) | (5,793,000) | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 8,200,933,000 | 0 | 0 | (7,256,583,000) | 201,665,000 | (4,938,000) | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 2 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|---|---|--|--|-------------------------------------|---|--|---|--|
| | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | (1,928,158,000) | 0 | 0 | 20,584,000 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 964,566,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 964,566,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 964,566,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | (963,592,000) | 0 | 0 | 20,584,000 | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 3 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | |
|---|--|---------------------------------------|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|
| | Reserva para catástrofes [miembro] | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | 3,488,771,000 | 3,234,825,000 | 0 | 3,234,825,000 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | (4,897,193,000) | 0 | (4,897,193,000) |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | (4,235,052,000) | (4,235,052,000) | 0 | (4,235,052,000) |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | 0 | (4,235,052,000) | (9,132,245,000) | 0 | (9,132,245,000) |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 700,000,000 | 0 | 700,000,000 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 5,395,489,000 | 0 | 5,395,489,000 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | 0 | (4,235,052,000) | (3,036,756,000) | 0 | (3,036,756,000) |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | (746,281,000) | 198,069,000 | 0 | 198,069,000 |

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis] | | |
| Capital social nominal | 8,200,933,000 | 8,200,933,000 |
| Capital social por actualización | 0 | 0 |
| Fondos para pensiones y prima de antigüedad | 0 | 0 |
| Numero de funcionarios | 1,270 | 1,302 |
| Numero de empleados | 3,814 | 3,911 |
| Numero de obreros | 0 | 0 |
| Numero de acciones en circulación | 40,265,097 | 40,265,097 |
| Numero de acciones recompradas | 0 | 0 |
| Efectivo restringido | 2,907,486,000 | 2,388,381,000 |
| Deuda de asociadas garantizada | 0 | 0 |

[700002] Datos informativos del estado de resultados

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 | Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30 | Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30 |
|---|---|---|---|---|
| Datos informativos del estado de resultados [sinopsis] | | | | |
| Depreciación y amortización operativa | 9,223,904,000 | 8,359,347,000 | 4,903,563,000 | 4,207,413,000 |

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

| Concepto | Año Actual | Año Anterior |
|--|-------------------------|-------------------------|
| | 2024-07-01 - 2025-06-30 | 2023-07-01 - 2024-06-30 |
| Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis] | | |
| Ingresos | 44,686,609,000 | 43,047,271,000 |
| Utilidad (pérdida) de operación | 3,377,190,000 | 3,148,196,000 |
| Utilidad (pérdida) neta | (4,384,251,000) | (8,050,635,000) |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora | (4,384,251,000) | (8,050,635,000) |
| Depreciación y amortización operativa | 17,972,423,000 | 16,485,363,000 |

[800001] Anexo - Desglose de créditos

| Institución [eje] | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje] | | | | | | | | | | |
|--|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| | | | | | Moneda nacional [miembro] | | | | | | Moneda extranjera [miembro] | | | | |
| | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | |
| | | | | | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] |
| Bancarios [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | |
| Comercio exterior (bancarios) | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Con garantía (bancarios) | | | | | | | | | | | | | | | |
| The Export and Import Bank of China Shenzhen Branch | SI | 2020-12-23 | 2027-12-23 | 0.055 | | | 0 | | | | | 485,707,000 | 491,479,000 | 247,935,000 | 0 |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 485,707,000 | 491,479,000 | 247,935,000 | 0 |
| Banca comercial | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros bancarios | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total bancarios | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 485,707,000 | 491,479,000 | 247,935,000 | 0 |
| Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios) | | | | | | | | | | | | | | | |
| 7.5% Senior Notes Due 2025 | SI | 2020-11-09 | 2025-11-12 | 0.075 | | | | | | | | 1,055,796,000 | 0 | | |
| 6.375% Senior Notes Due 2028 | SI | 2021-09-13 | 2028-09-20 | 0.06375 | | | | | | | | | | 635,175,000 | |
| Cebures TPLAY 00224 | NO | 2024-11-21 | 2025-11-20 | TIIE + 2.00% | | 978,311,000 | | | | | | | | | |
| Cebures TP 00125 | NO | 2025-04-09 | 2025-03-25 | TIIE + 2.25% | | 990,541,000 | | | | | | | | | |
| cebures TPLAY22 | NO | 2022-09-14 | 2025-09-10 | TIIE + 2.60% | | 1,519,369,000 | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 3,488,221,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,055,796,000 | 0 | 635,175,000 | 0 |
| Bursátiles listadas en bolsa (con garantía) | | | | | | | | | | | | | | | |
| 10.50% Senior Note Due 2028 | SI | 2024-04-24 | 2028-12-31 | 0.105 | | | | | | | | 526,738,000 | 1,400,642,000 | 2,281,159,000 | 1,437,807,000 |
| Cebures TPLAYCB 24 Fideicomiso/3370 | NO | 2024-10-08 | 2027-09-30 | TIIE + 3% | | | 1,472,659,000 | 999,440,000 | | | | | | | |
| 11.125% Senior Note Due 2028 | SI | 2025-02-10 | 2032-12-31 | 0.11125 | | | | | | | | | | 2,181,590,000 | 16,676,072,000 |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 1,472,659,000 | 999,440,000 | 0 | 0 | 0 | 526,738,000 | 1,400,642,000 | 2,281,159,000 | 3,619,397,000 |
| Colocaciones privadas (quirografarios) | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Colocaciones privadas (con garantía) | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 3,488,221,000 | 1,472,659,000 | 999,440,000 | 0 | 0 | 0 | 1,582,534,000 | 1,400,642,000 | 2,281,159,000 | 4,254,572,000 |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo | | | | | | | | | | | | | | | |
| Desarrollo JNG Azcapotzalco S. A. de C. V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,077,437,000 | | | | | |
| Desarrollo JNG Azcapotzalco S. A. de C. V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 140,000,000 | | | | | |
| Desarrollo JNG Azcapotzalco S. A. de C. V. 3 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 176,116,000 | | | | | |
| Desarrollo JNG Coyocan S. A. de C. V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,165,071,000 | | | | | |
| Desarrollo JNG Coyocan S. A. de C. V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 300,000,000 | | | | | |
| Desarrollo JNG Coyocan S. A. de C. V. 3 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 185,333,000 | | | | | |
| Inmobiliaria Ciudad del Sol Guadalajara S.A. de C. V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,015,145,000 | | | | | |

| Institución [eje] | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje] | | | | | | | | | | | | |
|--|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|----------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|----------------|
| | | | | | Moneda nacional [miembro] | | | | | Moneda extranjera [miembro] | | | | | | | |
| | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | |
| Inmobiliaria Ciudad del Sol Guadalajara S.A. de C. V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 200,000,000 | | | | | | |
| Inmobiliaria Ciudad del Sol Guadalajara S.A. de C. V. 3 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 169,593,000 | | | | | | |
| Interpretaciones Económicas S.A. de C.V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,094,802,000 | | | | | | |
| Interpretaciones Económicas S.A. de C.V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 140,000,000 | | | | | | |
| Interpretaciones Económicas S.A. de C.V. 3 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 177,959,000 | | | | | | |
| Negocios y Visión en Marcha S.A. de C. V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 954,849,000 | | | | | | |
| Negocios y Visión en Marcha S.A. de C. V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 130,000,000 | | | | | | |
| Postulando Ideas S.A. de C. V. 1 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,446,695,000 | | | | | | |
| Postulando Ideas S.A. de C. V. 2 | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.121 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 400,000,000 | | | | | | |
| Universidad ICEL S. C. | NO | 2025-05-21 | 2038-12-31 | 0.12 | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2,537,000,000 | | | | | | |
| Fgs Bridge S. A. de C. V. SOFOM ENR 1 | NO | 2023-07-17 | 2029-06-30 | TIIE +3.00% | | 608,191,000 | 817,409,000 | 820,387,000 | 823,377,000 | | 0 | | | | | | |
| Fgs Bridge S. A. de C. V. SOFOM ENR 2 | NO | 2023-07-17 | 2029-09-30 | TIIE +3.00% | | 277,892,000 | 372,587,000 | 373,534,000 | 374,484,000 | | 0 | | | | | | |
| Fgs Bridge S. A. de C. V. SOFOM ENR 3 | NO | 2023-08-16 | 2029-07-31 | TIIE +3.00% | | 92,606,000 | 124,169,000 | 124,485,000 | 124,803,000 | | 10,414,000 | | | | | | |
| Fgs Bridge S. A. de C. V. SOFOM ENR 4 | NO | 2023-09-04 | 2029-08-31 | TIIE +3.00% | | 74,048,000 | 99,322,000 | 99,579,000 | 99,838,000 | | 16,665,000 | | | | | | |
| QH Productos Estructurados S. A. P. I. de C. V. 1 | NO | 2023-06-30 | 2032-06-30 | TIIE +2.90% | | 125,711,000 | 435,376,000 | 592,621,000 | 593,048,000 | | 5,142,317,000 | 0 | | | | | |
| Cisco Capital de México S. de R. L. de C. V. | NO | 2022-11-23 | 2027-07-10 | 0.1 | | 78,641,000 | 37,740,000 | 342,000 | 0 | | 0 | | | | | | |
| TOTAL | | | | | | 0 | 1,257,089,000 | 1,886,603,000 | 2,010,948,000 | 2,015,550,000 | 16,479,396,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo | | | | | | 0 | 1,257,089,000 | 1,886,603,000 | 2,010,948,000 | 2,015,550,000 | 16,479,396,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| TOTAL | | | | | | 0 | 1,257,089,000 | 1,886,603,000 | 2,010,948,000 | 2,015,550,000 | 16,479,396,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Proveedores [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Proveedores | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Proveedores Varios | NO | 2025-01-01 | 2025-01-01 | | | 9,404,256,000 | | | | | | 3,301,216,000 | | | | | |
| TOTAL | | | | | | 0 | 9,404,256,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3,301,216,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total proveedores | | | | | | 0 | 9,404,256,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3,301,216,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| TOTAL | | | | | | 0 | 9,404,256,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3,301,216,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| TOTAL | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total de créditos | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | | 0 | 14,149,566,000 | 3,359,262,000 | 3,010,388,000 | 2,015,550,000 | 16,479,396,000 | 0 | 5,369,457,000 | 1,892,121,000 | 2,529,094,000 | 4,254,572,000 | 16,676,072,000 |

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

| | Monedas [eje] | | | | Total de pesos [miembro] |
|---|-------------------|-------------------------------------|---|---|--------------------------|
| | Dólares [miembro] | Dólares contravalor pesos [miembro] | Otras monedas contravalor dólares [miembro] | Otras monedas contravalor pesos [miembro] | |
| Posición en moneda extranjera [sinopsis] | | | | | |
| Activo monetario [sinopsis] | | | | | |
| Activo monetario circulante | 268,821,000 | 5,078,783,000 | 0 | 0 | 5,078,783,000 |
| Activo monetario no circulante | 35,272,000 | 666,386,000 | 0 | 0 | 666,386,000 |
| Total activo monetario | 304,093,000 | 5,745,169,000 | 0 | 0 | 5,745,169,000 |
| Pasivo monetario [sinopsis] | | | | | |
| Pasivo monetario circulante | 210,458,000 | 3,976,131,000 | 0 | 0 | 3,976,131,000 |
| Pasivo monetario no circulante | 1,329,769,000 | 25,123,065,000 | 66,119,000 | 1,249,167,000 | 26,372,232,000 |
| Total pasivo monetario | 1,540,227,000 | 29,099,196,000 | 66,119,000 | 1,249,167,000 | 30,348,363,000 |
| Monetario activo (pasivo) neto | (1,236,134,000) | (23,354,027,000) | (66,119,000) | (1,249,167,000) | (24,603,194,000) |

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

| | Tipo de ingresos [eje] | | | Ingresos totales [miembro] |
|---|-------------------------------|------------------------------------|---|----------------------------|
| | Ingresos nacionales [miembro] | Ingresos por exportación [miembro] | Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro] | |
| Clientes | | | | |
| Servicios de televisión y audio restringidos, telefonía fija e internet | 18,465,659,000 | | | 18,465,659,000 |
| Servicios empresariales | 2,918,297,000 | | | 2,918,297,000 |
| Cargos por activación e instalación | 191,282,000 | | | 191,282,000 |
| Publicidad | 272,828,000 | | | 272,828,000 |
| Comisiones | 22,936,000 | | | 22,936,000 |
| Interconexión y larga distancia | 2,329,000 | | | 2,329,000 |
| Otros | 520,148,000 | | | 520,148,000 |
| TOTAL | 22,393,479,000 | 0 | 0 | 22,393,479,000 |

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados:

Total Play tiene la política general de contratar instrumentos financieros derivados solo con fines u objetivos de cobertura, para minimizar su exposición a riesgos de mercado por cambios en tasas de interés y fluctuaciones cambiarias. El objetivo primario de la Emisora es el de cubrir, sin limitar, sus pasivos financieros denominados en moneda extranjera, sus necesidades de compras futuras de dólares, sus pasivos denominados en moneda nacional, entre otros.

Instrumentos utilizados:

Los instrumentos financieros derivados que Total Play principalmente contrata son swaps de tasa de interés, cross currency swaps, forwards de divisas, opciones de tipo de cambio y tasas de interés.

Estrategias de cobertura o negociación implementadas:

Total Play celebra contratos de instrumentos financieros derivados con la finalidad de minimizar el riesgo de mercado y de posibles efectos que pudieran generarse ante un alza significativa en el tipo de cambio principalmente USD/MXN y CNH/MXN, así como en la tasa de interés en pesos y dólares.

Mercados de Negociación:

Total Play utiliza instrumentos financieros derivados de uso común en los mercados over the counter ("OTC"), pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Los contratos celebrados por la Compañía son estándar y las transacciones se liquidan con base en lo convenido, así como en los procedimientos y políticas acordados por Total Play y sus contrapartes.

Contrapartes Elegibles:

Instituciones financieras de reconocido prestigio y solvencia, nacionales o internacionales, e intermediarios que cumplan con el perfil financiero o que puedan otorgar condiciones requeridas por Total Play, lo cual permite a la Compañía poder balancear la posición de riesgo entre diversas contrapartes. Las transacciones se liquidan con base en lo convenido, así como en los procedimientos y políticas acordados por Total Play y sus contrapartes.

Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación:

De común acuerdo con la Contraparte en cada uno de los contratos vigentes.

Generalmente Total Play designa a Bancos, Instituciones Financieras, Agentes Financieros, Intermediarios Financieros y asesores especializados con experiencia como agentes de cálculo o valuación en derivados y otros productos financieros. Sin embargo, en todos los casos, los cálculos y valuaciones son validados por la Emisora.

Principales condiciones o términos de los contratos:

- Cross Currency Swaps: la principal condición es el intercambio de intereses en moneda nacional por intereses en moneda extranjera con liquidaciones periódicas.
- Forwards de Divisa: la principal condición es la compra o venta de una divisa a un tipo de cambio determinado el día de la contratación que se liquida en una fecha predeterminada en el futuro a través de contratos privados OTC.
- Opciones / warrants de Divisa: la principal condición para el comprador/vendedor de una opción es el derecho de comprar/vender una divisa a un tipo de cambio previamente establecido a cambio del pago de una prima.

- Swaps de tasa de interés: La principal condición es el intercambio de flujos en donde Total Play paga una tasa de interés fija y recibe de una Institución Financiera una tasa de interés variable, con liquidaciones periódicas sobre el diferencial neto entre dichas tasas.
- Opciones de tasa de interés: la principal condición para el comprador/vendedor de una opción es el derecho de comprar/vender una tasa de interés a un nivel previamente establecido a cambio del pago de una prima.

Políticas de margen, colaterales y líneas de crédito

Las políticas de margen, colaterales, líneas de crédito son definidos por Total Play conforme a los manuales de políticas y procedimientos aplicables. Asimismo, Total Play se apega a los lineamientos, términos y condiciones establecidos en los contratos marco, estableciendo garantías para el pago de las contraprestaciones pactadas en los mismos.

Cabe señalar que, por el tipo de operaciones celebradas, a la fecha no se han presentado situaciones o eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente o las variables de referencia, que impliquen que los instrumentos financieros derivados contratados por Total Play difieran de la situación en que originalmente fueron concebidos, que modifiquen significativamente el esquema de los mismos o que impliquen la pérdida parcial o total de las coberturas.

Por lo que respecta a garantías o colaterales, a la fecha Total Play tiene establecido en cada contrato el "Threshold Amount" ó "Cantidad Acordada" que es la línea de crédito otorgada por la contraparte financiera, este es el monto expuesto a partir del cual se hace exigible el otorgamiento de las garantías reales para Total Play (llamadas de margen). Adicional a esto, Total Play limita el monto de llamadas margen mediante la contratación de opciones que requieren del pago de primas (al momento de la contratación o diferidas), limitando el tipo de cambio a un máximo, para disminuir el riesgo de fluctuaciones posteriores.

Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación:

La Dirección de Finanzas, Tesorería y Contabilidad de Total Play analizan y proponen para su aprobación en lo general, nuevas operaciones de derivados y el desempeño de las operaciones vigentes e informan periódicamente a la Dirección General de Administración y Finanzas, y en su caso a la Dirección General. Para las operaciones de cobertura, dichas áreas primero identifican los riesgos de tasa de interés y/o tipos de cambio, posteriormente eligen el instrumento derivado más adecuado y solicita a la Dirección de Finanzas que ejecute la transacción requerida. Adicionalmente, las posiciones son reportadas y monitoreadas por la Dirección de Finanzas en conjunto con la Dirección de Contabilidad y Tesorería.

Los parámetros de operación que se establecen para operaciones de este tipo están estrechamente ligados con el monto específico del riesgo que se desea cubrir, lo que no significa que necesariamente Total Play tenga la política de cubrir la totalidad de sus riesgos con instrumentos financieros derivados.

Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez en las posiciones de instrumentos financieros:

El Director de Finanzas, el Director de Tesorería y el Director de Contabilidad, de manera conjunta son los encargados de supervisar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez a los que están expuestos los instrumentos financieros en mención, así como su desempeño; informándole de manera mensual o en periodos más breves, cuando así se requiera, al Director General de Finanzas (CFO), quien está obligado a reportar posibles contingencias materiales al Director General. Todas las operaciones que Total Play realiza con instrumentos financieros derivados son sujetas de auditoría interna y externa para asegurar que el control interno establecido y la valuación y tratamiento contable de ese tipo de instrumentos operan correctamente.

- La existencia de un tercero independiente que revise dichos procedimientos:

El procedimiento interno se ajusta a los procesos generales de control interno segregando: (i) las funciones de autorización y valuación, así como, (ii) la autorización y supervisión a diferentes niveles jerárquicos en la organización. Sin embargo, como medida de control, la Compañía verifica trimestralmente el valor razonable de dichos instrumentos con el apoyo de expertos independientes.

- Cualquier observación o deficiencia que haya sido identificada por dicho tercero:

No aplica.

- Información sobre la integración de un comité de administración integral de riesgos, reglas que lo rigen y existencia de un manual de administración integral de riesgos.

No aplica.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Total Play valúa sus contratos de instrumentos financieros derivados a su valor razonable. El valor de los instrumentos financieros derivados le es reportado a la Emisora por las instituciones o contrapartes con quienes se tienen los contratos, debido a que ellos son los agentes de cálculo designados según el contrato ISDA formalizado. Dicha valuación se determina de acuerdo con sus metodologías propias y empleando procedimientos, técnicas y modelos de valuación reconocidos y razonables. Como medida de control, la Compañía verifica trimestralmente el valor razonable de dichos instrumentos, con el apoyo de expertos independientes, utilizando precios de mercado ("mark-to-market") provenientes de fuentes que se consideran confiables tales como Bloomberg, Pip, Infotel, Thomson Reuters, entre otros.

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a su valor razonable con cambios en resultados, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- Hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- El efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- El índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera. En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital.

Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados. En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se descontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

Coberturas de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un instrumento de cobertura se reconoce como parte de otros gastos en el estado de resultados. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se registra como parte del valor en libros de la partida cubierta y también se reconoce en resultados dentro del rubro de otros gastos.

Para las coberturas de valor razonable que se relacionan con partidas reconocidas a su costo amortizado, el ajuste al valor en libros se amortiza a través de resultados durante el plazo restante de su periodo de vencimiento utilizando el método de tasa de interés

efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva puede comenzar tan pronto como exista un ajuste y deberá comenzar a más tardar cuando la partida cubierta deje de ajustarse debido a cambios en su valor razonable atribuibles al riesgo cubierto.

Si se deja de reconocer la partida cubierta, el valor razonable no amortizado se reconocerá inmediatamente en resultados.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de ineffectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto notional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura no son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cuantitativa. El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa), dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Fuentes internas de liquidez.

Las fuentes internas de liquidez cubren este tipo de requerimientos a través de la posición que se mantiene en caja y bancos.

Fuentes externas de liquidez.

Total Play no requiere ni ha requerido la utilización de fuentes externas de recursos para atender este tipo de requerimientos, dado que cuenta con los recursos líquidos necesarios para garantizar el pago de sus obligaciones, incluidas las que pudieran resultar del manejo de instrumentos financieros derivados. Total Play, sin embargo, cuenta con estrechas relaciones con instituciones financieras y bancarias (nacionales y extranjeras) con quienes mantiene una relación sana y suficiente de negocios que permite garantizar que en caso de ser necesario podría obtener sin mayor dificultad las líneas de crédito necesarias para su operación normal y para otros propósitos, como pudieran ser requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

Durante el 2T25, el tipo de cambio FIX publicado por el Banco de México llegó hasta niveles de 20.77 (vs 20.85 durante 1T25) pesos por dólar, siendo el promedio del periodo 19.50 (vs 20.42 durante el 1T25), cerrando el trimestre en 18.83 (vs 20.44 del trimestre anterior). Asimismo, durante el segundo trimestre de 2025, la tasa de interés de referencia del Banco Central disminuyó 100Bps para cerrar en 8.00%.

Total Play considera que los instrumentos financieros derivados contratados le permitirán hacer frente a sus obligaciones en moneda extranjera, sin que se afectaran sus resultados más allá de ciertos niveles máximos estimados. La Dirección de Total Play considera que los contratos vigentes no representan riesgos relevantes para la Compañía y que cualquier apreciación en el tipo de cambio

sobre esa cantidad no afectaría la liquidez del negocio de Total Play, al contratar opciones de tipo de cambio y realizar el pago de las primas correspondientes, evitando así que se generen llamadas de margen.

Por lo que hace al impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones en derivados, ver Apartados v. Información cuantitativa- Resumen de Instrumentos Financieros Derivados y II. Análisis de sensibilidad.

Descripción y número de instrumentos financieros derivados:

- Que hayan vencido durante el segundo trimestre de 2025:

Durante el segundo trimestre de 2025 no vencieron instrumentos financieros derivados.

- Cuya posición haya sido cerrada

Durante el segundo trimestre de 2025 no se cerraron nuevas posiciones de instrumentos financieros derivados.

- El número y monto de llamadas de margen que, en su caso, se presentaron durante el trimestre.

Durante el segundo trimestre de 2025, la compañía no recibió o realizó llamadas de margen.

- Revelar cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

No se presentó ningún incumplimiento a los contratos respectivos.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

La Entidad revela en el reporte trimestral la contratación y vigencia de los siguientes instrumentos financieros derivados en miles de pesos mexicanos:

TABLA 1
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 30 de junio de 2025

| Tipo de derivado, valor o contrato | Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación | Monto nacional/ valor nominal | Valor del activo subyacente/ variable de referencia | | Valor razonable (Divisa Base) | | Montos de vencimientos por año | | Colateral/ líneas de crédito/ valores dados en garantía |
|------------------------------------|--|-------------------------------|---|--------------------|-------------------------------|--------------------|--------------------------------|--------|---|
| | | | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual | Trimestre anterior | 2025 | > 2025 | |
| Call Vanilla Fx* | Cobertura | 18,892,800 | USD | USD | 3,781 | 193,143 | 18,892,800 | - | - |

*Muestra el importe nacional en USD (USD) al final de cada trimestre.

Al cierre de junio 2025, la Compañía tenía seriales no asegurados y asegurados por US\$ (p/10 millones (valor nominal)).

II. Análisis de sensibilidad:

Todos los contratos que la Compañía maneja tienen una finalidad muy clara de acotar el riesgo para el cual se contrataron. Es importante aclarar que los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura que mantiene en posición Total Play no pierden efectividad en ningún nivel de variación; en ese sentido cualquier cambio en el valor razonable del instrumento contratado no repercute en modificaciones en su naturaleza, uso o nivel de efectividad.

Por lo anterior, no se realizó un análisis de sensibilidad sobre los instrumentos derivados con fines de cobertura; debido a que los instrumentos adquiridos tienen las mismas características que la posición primaria sujeta a cobertura, el nivel de cobertura se considera como altamente efectivo, independientemente del escenario de sensibilidad o estrés que se utilice, dado que los cambios

que presente el valor razonable de los derivados serán compensados con el cambio en el flujo de efectivo que presenta la posición primaria sujeta a cobertura.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis] | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis] | | |
| Efectivo [sinopsis] | | |
| Efectivo en caja | 1,523,000 | 170,000 |
| Saldos en bancos | 4,507,833,000 | 3,354,464,000 |
| Total efectivo | 4,509,356,000 | 3,354,634,000 |
| Equivalentes de efectivo [sinopsis] | | |
| Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Total equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Otro efectivo y equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Total de efectivo y equivalentes de efectivo | 4,509,356,000 | 3,354,634,000 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis] | | |
| Clientes | 2,957,806,000 | 3,319,363,000 |
| Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas | 79,068,000 | 250,734,000 |
| Anticipos circulantes [sinopsis] | | |
| Anticipos circulantes a proveedores | 0 | 0 |
| Gastos anticipados circulantes | 710,836,000 | 499,499,000 |
| Total anticipos circulantes | 710,836,000 | 499,499,000 |
| Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias | 2,890,398,000 | 3,721,546,000 |
| Impuesto al valor agregado por cobrar circulante | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades | 0 | 0 |
| Otras cuentas por cobrar circulantes | 0 | 0 |
| Total de clientes y otras cuentas por cobrar | 6,638,108,000 | 7,791,142,000 |
| Clases de inventarios circulantes [sinopsis] | | |
| Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis] | | |
| Materias primas | 0 | 0 |
| Suministros de producción circulantes | 2,256,575,000 | 2,708,026,000 |
| Total de las materias primas y suministros de producción | 2,256,575,000 | 2,708,026,000 |
| Mercancía circulante | 0 | 0 |
| Trabajo en curso circulante | 0 | 0 |
| Productos terminados circulantes | 0 | 0 |
| Piezas de repuesto circulantes | 0 | 0 |
| Propiedad para venta en curso ordinario de negocio | 0 | 0 |
| Otros inventarios circulantes | 0 | 0 |
| Total inventarios circulantes | 2,256,575,000 | 2,708,026,000 |
| Activos mantenidos para la venta [sinopsis] | | |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios | 0 | 0 |
| Total de activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis] | | |
| Clientes no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas | 0 | 283,756,000 |
| Anticipos de pagos no circulantes | 0 | 0 |
| Anticipos de arrendamientos no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante | 0 | 0 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades | 0 | 0 |
| Rentas por facturar | 0 | 0 |
| Otras cuentas por cobrar no circulantes | 0 | 0 |
| Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes | 0 | 283,756,000 |
| Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis] | | |
| Inversiones en subsidiarias | 0 | 0 |
| Inversiones en negocios conjuntos | 0 | 0 |
| Inversiones en asociadas | 0 | 0 |
| Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas | 0 | 0 |
| Propiedades, planta y equipo [sinopsis] | | |
| Terrenos y construcciones [sinopsis] | | |
| Terrenos | 35,888,000 | 35,888,000 |
| Edificios | 405,071,000 | 421,705,000 |
| Total terrenos y edificios | 440,959,000 | 457,593,000 |
| Maquinaria | 1,448,499,000 | 779,573,000 |
| Vehículos [sinopsis] | | |
| Buques | 0 | 0 |
| Aeronave | 0 | 0 |
| Equipos de Transporte | 24,106,000 | 31,444,000 |
| Total vehículos | 24,106,000 | 31,444,000 |
| Enseres y accesorios | 0 | 0 |
| Equipo de oficina | 146,571,000 | 168,841,000 |
| Activos tangibles para exploración y evaluación | 0 | 0 |
| Activos de minería | 0 | 0 |
| Activos de petróleo y gas | 0 | 0 |
| Construcciones en proceso | 128,584,000 | 290,614,000 |
| Anticipos para construcciones | 0 | 0 |
| Otras propiedades, planta y equipo | 82,027,469,000 | 59,775,982,000 |
| Total de propiedades, planta y equipo | 84,216,188,000 | 61,504,047,000 |
| Propiedades de inversión [sinopsis] | | |
| Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Propiedades de inversión en construcción o desarrollo | 0 | 0 |
| Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Total de Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis] | | |
| Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis] | | |
| Marcas comerciales | 2,155,000,000 | 2,155,000,000 |
| Activos intangibles para exploración y evaluación | 0 | 0 |
| Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones | 0 | 0 |
| Programas de computador | 0 | 0 |
| Licencias y franquicias | 0 | 0 |
| Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación | 0 | 0 |
| Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos | 0 | 0 |
| Activos intangibles en desarrollo | 0 | 0 |
| Otros activos intangibles | 289,297,000 | 302,904,000 |
| Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil | 2,444,297,000 | 2,457,904,000 |
| Crédito mercantil | 0 | 0 |
| Total activos intangibles y crédito mercantil | 2,444,297,000 | 2,457,904,000 |
| Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis] | | |
| Proveedores circulantes | 12,705,472,000 | 15,335,607,000 |
| Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas | 729,049,000 | 1,216,351,000 |
| Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis] | | |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Ingresos diferidos clasificados como circulantes | 518,617,000 | 719,719,000 |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes | 0 | 0 |
| Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados) | 0 | 0 |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes | 518,617,000 | 719,719,000 |
| Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias | 298,805,000 | 158,585,000 |
| Impuesto al valor agregado por pagar circulante | 0 | 0 |
| Retenciones por pagar circulantes | 0 | 0 |
| Otras cuentas por pagar circulantes | 288,483,000 | 521,797,000 |
| Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo | 14,540,426,000 | 17,952,059,000 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis] | | |
| Créditos Bancarios a corto plazo | 485,707,000 | 744,455,000 |
| Créditos Bursátiles a corto plazo | 5,070,755,000 | 4,980,000,000 |
| Otros créditos con costo a corto plazo | 1,257,089,000 | 2,121,978,000 |
| Otros créditos sin costo a corto plazo | 0 | 0 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo | 19,854,000 | 260,274,000 |
| Total de otros pasivos financieros a corto plazo | 6,833,405,000 | 8,106,707,000 |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis] | | |
| Proveedores no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis] | | |
| Ingresos diferidos clasificados como no circulantes | 0 | 0 |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes | 0 | 0 |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por pagar no circulante | 0 | 0 |
| Retenciones por pagar no circulantes | 0 | 0 |
| Otras cuentas por pagar no circulantes | 0 | 0 |
| Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo | 0 | 0 |
| Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis] | | |
| Créditos Bancarios a largo plazo | 739,414,000 | 1,109,509,000 |
| Créditos Bursátiles a largo plazo | 27,084,544,000 | 24,827,035,000 |
| Otros créditos con costo a largo plazo | 22,392,497,000 | 22,495,647,000 |
| Otros créditos sin costo a largo plazo | 0 | 0 |
| Otros pasivos financieros a largo plazo | 0 | 0 |
| Total de otros pasivos financieros a largo plazo | 50,216,455,000 | 48,432,191,000 |
| Otras provisiones [sinopsis] | | |
| Otras provisiones a largo plazo | 0 | 0 |
| Otras provisiones a corto plazo | 912,866,000 | 827,963,000 |
| Total de otras provisiones | 912,866,000 | 827,963,000 |
| Otros resultados integrales acumulados [sinopsis] | | |
| Superávit de revaluación | 23,034,716,000 | 5,494,245,000 |
| Reserva de diferencias de cambio por conversión | 1,256,000 | (4,201,000) |
| Reserva de coberturas del flujo de efectivo | 0 | 0 |
| Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta | 0 | 0 |
| Reserva de la variación del valor temporal de las opciones | 0 | 0 |
| Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro | 0 | 0 |
| Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera | 0 | 0 |
| Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI | (177,287,000) | (752,193,000) |
| Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta | 0 | 0 |
| Reserva de pagos basados en acciones | 0 | 0 |
| Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos | 25,333,000 | 25,333,000 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2025-06-30 | Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital | 0 | 0 |
| Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo | 0 | 0 |
| Reserva para catástrofes | 0 | 0 |
| Reserva para estabilización | 0 | 0 |
| Reserva de componentes de participación discrecional | 0 | 0 |
| Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles | 0 | 0 |
| Reservas para reembolsos de capital | 0 | 0 |
| Reserva de fusiones | 0 | 0 |
| Reserva legal | 0 | 0 |
| Otros resultados integrales | 0 | 0 |
| Total otros resultados integrales acumulados | 22,884,018,000 | 4,763,184,000 |
| Activos (pasivos) netos [sinopsis] | | |
| Activos | 105,410,348,000 | 84,123,514,000 |
| Pasivos | 89,981,300,000 | 85,465,759,000 |
| Activos (pasivos) netos | 15,429,048,000 | (1,342,245,000) |
| Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis] | | |
| Activos circulantes | 16,315,624,000 | 16,693,023,000 |
| Pasivos circulantes | 24,556,483,000 | 29,557,794,000 |
| Activos (pasivos) circulantes netos | (8,240,859,000) | (12,864,771,000) |

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

| Concepto | Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-06-30 | Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-06-30 | Trimestre Año Actual 2025-04-01 - 2025-06-30 | Trimestre Año Anterior 2024-04-01 - 2024-06-30 |
|---|---|---|---|---|
| Análisis de ingresos y gastos [sinopsis] | | | | |
| Ingresos [sinopsis] | | | | |
| Servicios | 22,393,479,000 | 22,237,298,000 | 11,550,763,000 | 11,150,383,000 |
| Venta de bienes | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Intereses | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Regalías | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Arrendamiento | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Construcción | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros ingresos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total de ingresos | 22,393,479,000 | 22,237,298,000 | 11,550,763,000 | 11,150,383,000 |
| Ingresos financieros [sinopsis] | | | | |
| Intereses ganados | 116,420,000 | 143,452,000 | 60,049,000 | 74,476,000 |
| Utilidad por fluctuación cambiaria | 4,864,588,000 | 2,218,270,000 | 3,657,613,000 | 911,592,000 |
| Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros ingresos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total de ingresos financieros | 4,981,008,000 | 2,361,722,000 | 3,717,662,000 | 986,068,000 |
| Gastos financieros [sinopsis] | | | | |
| Intereses devengados a cargo | 3,515,697,000 | 3,042,441,000 | 1,745,328,000 | 1,565,485,000 |
| Pérdida por fluctuación cambiaria | 2,958,415,000 | 4,281,087,000 | 1,710,945,000 | 3,384,164,000 |
| Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros gastos financieros | 921,009,000 | 955,294,000 | (201,395,000) | 616,481,000 |
| Total de gastos financieros | 7,395,121,000 | 8,278,822,000 | 3,254,878,000 | 5,566,130,000 |
| Impuestos a la utilidad [sinopsis] | | | | |
| Impuesto causado | 0 | 484,000 | 0 | 479,000 |
| Impuesto diferido | 624,000,000 | 703,475,000 | 778,000,000 | 40,475,000 |
| Total de Impuestos a la utilidad | 624,000,000 | 703,959,000 | 778,000,000 | 40,954,000 |

[800500] Notas - Lista de notas**Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]****NOTA 1 – DESCRIPCIÓN DEL GRUPO:****a. Entidad**

Total Play Telecomunicaciones, S.A.P.I. de C.V. (la Compañía) fue constituida legalmente el 10 de mayo de 1989 de conformidad con las leyes mexicanas. La compañía es una subsidiaria de Corporación RBS, S.A. de C.V., entidad que detenta el 51.3% de las acciones con derecho a voto (tenedora del último nivel de consolidación, a través del Fideicomiso F-1410).

Las oficinas principales de la Compañía se encuentran ubicadas en Avenida San Jerónimo 252, Col. La Otra Banda, C.P. 04519, Alcaldía Coyoacán, Ciudad de México.

b. Naturaleza de las operaciones

La Compañía y sus subsidiarias se dedican principalmente a:

- (i) Instalar, operar y explotar redes públicas de telecomunicaciones y/o enlaces transfronterizos, a ser concesionadas en su caso, por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT),
- (ii) La compra-venta, distribución, instalación, arrendamiento y explotación en general de aparatos de telecomunicaciones,
- (iii) La explotación de la concesión o concesiones, autorizaciones o permisos que al respecto conceda la SCT,
- (iv) La prestación de servicios restringidos de televisión y/o audio, acceso a internet y telefonía fija.
- (v) Arrendamiento de enlaces a clientes corporativos, y
- (vi) Servicios de larga distancia internacional.

La operación de la Compañía está regulada por la Ley Federal de Telecomunicaciones por conducto del Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

A la Compañía se le han otorgado las siguientes concesiones o modificaciones a la misma por parte del Gobierno Federal:

- 16 de octubre de 1995 – concesión para operar en el segmento de telefonía de larga distancia nacional e internacional, así como la prestación de servicios de valor agregado (el Título de Concesión). El 25 de marzo de 2020, la Compañía anunció que el Instituto Federal de Telecomunicaciones había renovado su concesión para operar y explotar una red pública de telecomunicaciones, por un período de 30 años que abarca del 16 de octubre de 2025 al 16 de octubre de 2055.
- 19 de diciembre de 2005 – modificación al Título de Concesión para prestar servicios de telefonía básica local a nivel nacional.
- 6 de noviembre de 2009 – se agregó una autorización para prestar el servicio de televisión y/o audio restringido mediante la modificación del Título de Concesión.

c. Perímetro de consolidación:

La Compañía es tenedora de las siguientes sociedades:

| Compañía | País de constitución | Moneda funcional | Año de constitución | % de participación directa o indirecta | | Actividad |
|------------------------------------|---------------------------|------------------|---------------------|--|------|----------------------------|
| | | | | 2023 | 2022 | |
| Iusatel USA, Inc. (Iusatel USA) | Estados Unidos de América | Dólar americano | 2001 | 100% | 100% | Mercado de larga distancia |

| | | | | | | |
|---|----------|-----------------|------|------|------|---------------------------------|
| Tendai, S.A. de C.V. | México | Peso mexicano | 2013 | 100% | 100% | Sin actividades |
| Total Box, S.A. de C.V. | México | Peso mexicano | 2014 | 100% | 100% | Renta de decodificadores |
| Gesalm Asesores, S.A. de C.V. | México | Peso mexicano | 2014 | 100% | 100% | Sin actividades |
| Total Telecom Play, S.A. de C.V. | México | Peso mexicano | 2015 | 100% | 100% | Sin actividades |
| Total Play Comunicaciones Colombia, S.A.S. (Antes TPE Comunicaciones Colombia, S.A.S.) ¹ | Colombia | Peso colombiano | 2019 | 48% | 48% | Servicios de televisión de paga |
| Soluciones y Servicios TP, S.A. de C.V. | México | Peso mexicano | 2020 | 100% | 100% | Sin actividades |
| TP Go, S. A. de C. V. | México | Peso mexicano | 2022 | 100% | 100% | Servicios financieros |

¹ mediante resolución de la Asamblea de Accionistas del 17 de noviembre de 2022, la Compañía realizó el cambio de denominación o razón social de su subsidiaria TPE Comunicaciones Colombia S.A.S a Total Play Comunicaciones Colombia, S.A.S.

A la Compañía y a sus subsidiarias consolidadas se les denomina conjuntamente como el Grupo TP.

d. Información pública

El Grupo TP tiene la obligación de reportar información financiera de manera trimestral a la Bolsa Institucional de Valores, S.A. de C.V. (BIVA) y a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), a raíz de la emisión de Certificados Bursátiles Fiduciarios o CEBURES, así como a la Bolsa de Singapur (SGX) debido a la emisión de los bonos.

NOTA 2 – APROBACIÓN Y BASES DE PRESENTACIÓN

a. Bases de presentación de la información financiera consolidada

(i) Declaratoria de cumplimiento

Los estados financieros consolidados adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF o IFRS, por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Contables Internacionales (IASB, por sus siglas en inglés).

Las NIIF incluyen a las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC o IAS, por sus siglas en inglés), sus Mejoras y a las Interpretaciones a las propias NIIF y NIC (CINIIF y SIC).

La preparación de los estados financieros consolidados en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar las políticas contables del Grupo TP. Las áreas en las que se han efectuado juicios y estimaciones significativas en la preparación de los estados financieros consolidados.

(ii) Nuevas normas y modificaciones 2023 y años posteriores

Nuevas normas

- NIIF 17, Contratos de seguros. La NIIF 17 proporciona la primera guía integral sobre la contabilidad de contratos de seguros según las NIIF. Sustituye a la NIIF 4, del mismo nombre, que permite una amplia variedad de prácticas en la contabilidad de contratos de seguros. Cambiará fundamentalmente la contabilidad de todas las entidades que emiten contratos de seguro y contratos de inversión con características de participación discrecional. Ciertas aseguradoras también se benefician de una exención temporal de la NIIF 9 'Instrumentos financieros', hasta que la NIIF 17 entre en vigencia. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

Modificaciones que entraron en vigor, a normas ya existentes

- Modificaciones a la NIC 1, Presentación de estados financieros, al Documento Declaración de práctica No 2 de NIIF, Realización de juicios sobre materialidad, y a la NIC 8, Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores - Información a revelar sobre políticas contable. Las modificaciones tienen como objetivo mejorar la información a revelar sobre políticas contables y ayudar a los usuarios de los estados financieros a distinguir entre cambios en las estimaciones contables y cambios en las políticas contables. Estas modificaciones incluyen:
 - Exigir a las entidades que revelen sus políticas contables materiales en lugar de sus políticas contables significativas;
 - Aclarar que las políticas contables relacionadas con transacciones inmateriales, otros eventos o condiciones son en sí mismos inmateriales y no necesitan ser revelados; y
 - Aclarar que no todas las políticas contables que se relacionan con transacciones materiales, otros eventos o condiciones son materiales en sí mismas.

El IASB también modificó el Documento de práctica No 2 de las NIIF para incluir orientación y ejemplos sobre la aplicación de la materialidad a las revelaciones de políticas contables. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

- Modificaciones a la NIC 12, Impuestos a la utilidad - Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción. Las modificaciones reducen el alcance de la exención del reconocimiento inicial para que no se aplique a transacciones que den lugar a diferencias temporales deducibles y gravables. Como resultado, las entidades deberán reconocer un activo por impuestos diferidos y un pasivo por impuestos diferidos en el reconocimiento inicial por las diferencias temporales asociadas con:
 - Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, y
 - Pasivos por desmantelamiento, restauración y similares, y los montos correspondientes reconocidos como parte del costo de los activos relacionados.

La modificación debe aplicarse a transacciones que ocurran en o después del comienzo del primer periodo comparativo presentado. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

Modificaciones que aún no entran en vigor a normas existentes

- Modificación a la NIIF 16, Arrendamientos - Arrendamientos con opción de venta y arrendamiento posterior. Estas modificaciones incluyen requisitos para transacciones de venta con arrendamiento posterior para explicar cómo una entidad contabiliza el pasivo del arrendamiento posterior después de la fecha de la transacción, donde algunos o todos los pagos de arrendamiento son pagos variables que no dependen de un índice o tasa tienen más probabilidades de verse afectadas. Fecha efectiva: 1 de enero de 2024.
- Modificación a la NIC 1, Presentación de estados financieros - Pasivos no circulantes con *covenants*. Estas modificaciones aclaran cómo las condiciones que una entidad debe cumplir después de la fecha de reporte y en los doce meses posteriores afectan la clasificación de un pasivo. Los *covenants* que una entidad debe cumplir en la fecha de reporte o antes afectarían la clasificación como circulante o no circulante, incluso si el *covenant* solo se evalúa después de la fecha de reporte de la entidad. Fecha efectiva: 1 de enero de 2024.

Con base en los análisis realizados a la fecha de los estados financieros consolidados, la Administración del Grupo TP estima que la adopción de las normas y modificaciones publicadas, pero no efectivas aún, no tendrán un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados en el periodo de aplicación inicial y, por lo tanto, no se ha realizado revelación alguna.

(iii) Presentación de cifras.

Las cifras en estos estados financieros y sus notas se redondean a la cantidad más cercana a miles, excepto donde se indique lo contrario.

(iv) Estado consolidado de resultados y otros resultados integrales

El Grupo TP presenta el resultado integral consolidado en un solo estado que se denomina "Estado consolidado de resultados (pérdida) y otros resultados integrales", el cual incluye los rubros que conforman la pérdida neta y los Otros Resultados Integrales (ORI).

Las erogaciones mostradas en los estados de resultados y otros resultados integrales consolidados del Grupo TP se presentan de manera combinada, ya que la agrupación de sus costos y gastos de manera general permite conocer los distintos niveles de utilidad (pérdida). Adicionalmente, el Grupo TP presenta la utilidad de operación en sus estados de resultados y otros resultados integrales consolidados, debido a que dicha presentación es una práctica común de revelación del sector al que pertenece.

(v) Estado consolidado de flujo de efectivo

Los estados consolidados de flujos de efectivo han sido preparados utilizando el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad o pérdida antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La Emisora está sujeta a procedimientos judiciales sobre los cuales evalúa la probabilidad de que se materialicen como una obligación de pago, para lo cual considera la situación legal a la fecha de la estimación y la opinión de sus asesores legales. Dichas evaluaciones son revisadas periódicamente y en caso de que la obligación de pago sea probable, se registra el pasivo correspondiente.

La Emisora es parte del juicio 21341/16-17-13-9/AC1/1570/17-PL-02-04 contra liquidación ISR ejercicio 2011, el estado actual del mismo es el siguiente:

En fecha 3 de diciembre de 2015, la Emisora fue notificada de la resolución contenida en el oficio 900-04-05-2015-52432, de fecha 1 de diciembre de 2015, emitida por la Administradora de Fiscalización a Grandes Contribuyentes Diversos "5", a través de la cual se determinó a su cargo un crédito fiscal en cantidad de \$646 millones de pesos por concepto de impuesto sobre la renta correspondiente al ejercicio fiscal de 2011, supuestamente omitido, más actualización, recargos y multas.

En contra de dicha resolución, el 19 de enero de 2016, la Emisora interpuso ante la Administración Central de lo Contencioso de Grandes Contribuyentes del Servicio de Administración Tributaria, un recurso de revocación, el cual fue resuelto mediante oficio 900-09-2016-5958, del 16 de junio de 2016, en el sentido de confirmar en sus términos la resolución liquidatoria.

En contra de las resoluciones recurrida y confirmatoria, en fecha 19 de agosto de 2016, la Emisora interpuso demanda de nulidad ante el entonces Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa, la cual fue turnada a su Décima Tercera Sala Regional Metropolitana y registrada en el expediente número 21341/2016-17-13-9.

Una vez cumplimentadas las formalidades procesales del periodo de instrucción, el expediente fue remitido al Pleno de la Sala Superior del mencionado Tribunal, registrándose con el expediente 21341/2016-17-13-9/AC1/1570/17-PL-02-04. En fecha 6 de septiembre de 2017, la Sala Superior antes mencionada dictó sentencia, mediante la cual reconoció en sus términos la validez de las resoluciones impugnadas.

En contra de la sentencia de fecha 6 de septiembre de 2017, el 28 de noviembre de 2017, la Emisora interpuso demanda de amparo directo, la cual fue turnada al Sexto Tribunal Colegiado de Circuito en Materia Administrativa en la Ciudad de México y registrada en el expediente DA 823/2017.

Dada la relevancia del caso por la cantidad determinada, la autoridad fiscal presentó una solicitud de ejercicio de la facultad de atracción. El 23 de septiembre de 2020, se resolvió atraer el asunto para su resolución en la Suprema Corte de Justicia de la Nación, turnándose el asunto a la ponencia del Ministro Luis María Aguilar y registrándose con el expediente DA 29/2020.

El 06 de marzo de 2024, se listó el juicio de amparo para ser resuelto en sesión de la Segunda Sala de la Suprema Corte de Justicia y el 13 de marzo de 2024, dicha Segunda Sala resolvió otorgarnos cierta protección derivada del amparo.

Acorde a los términos del amparo otorgado por la Suprema Corte de Justicia de la Nación, el 18 de septiembre de 2024, el Tribunal Federal de Justicia Administrativa, determinó declarar la nulidad del adeudo fiscal y requirió a la autoridad demandada para que en el plazo de cuatro meses emitiera una nueva resolución, en la que reiterara las deducciones por los siguientes conceptos:

1. Gastos de viaje, capacitación y ropa de trabajo,
2. Gastos de fabricación,
3. Anticipos a proveedores,
4. Pérdidas por cuentas incobrables, y
5. Gastos administrativos.

Por otro lado, en la sentencia de 18 de septiembre de 2024, ordenó a la autoridad que reconociera como válidas las deducciones por comisiones a distribuidores, emitiendo una resolución acorde a derecho.

En contra de dicha sentencia, el 25 de octubre de 2024, se interpuso amparo directo, mismo que se turnó al Séptimo Tribunal Colegiado en Materia Administrativa del Primer Circuito, con el expediente 555/2024; sin embargo, por considerar que el Sexto Tribunal Colegiado, había tenido conocimiento previamente del asunto, le remitió el amparo para que éste último conociera del asunto.

Por sentencia de 13 de marzo de 2025, dictada por el Sexto Tribunal Colegiado en Materia Administrativa del Primer Circuito, en el expediente de amparo directo 635/2024, se determinó no otorgar el amparo a la empresa.

En consecuencia, el 9 de abril de 2025, se interpuso recurso de revisión en contra de dicha sentencia, estando pendiente de que la Suprema Corte de Justicia de la Nación, determine lo conducente respecto de la admisión del referido medio de defensa, el cual quedó radicado en el expediente de Amparo Directo en Revisión 2526/2025.

Actualmente, no existe un crédito fiscal determinado pues la autoridad fiscal deberá emitir una nueva determinación considerando que algunas partidas ya fueron desvirtuadas, cuestión que se verá reflejada en la disminución del monto histórico del posible crédito fiscal.

En caso de que quede firme la sentencia de 18 de septiembre de 2024, no habrá impuesto sobre la renta a cargo de la compañía, pero el efecto será que se reduzca la pérdida fiscal obtenida en el ejercicio y originalmente declarada, y por dicha diferencia, se impondrá una multa.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al cierre del segundo trimestre de 2025, el capital social, totalmente suscrito y pagado de la Emisora, se encuentra distribuido de la siguiente manera:

| TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V. | | | | | |
|---|---------------|-------------------|-------------------|----------------------|-------------|
| ACCIONISTAS | ACCIONES | | | TOTAL POR ACCIONISTA | % |
| | FIJO | VARIABLE | | | |
| | SERIE "A" | SERIE "AA" | SERIE "L" | | |
| BANCO AZTECA, S.A. I.B.M. DIRECCIÓN FIDUCIARIA COMO FIDUCIARIO DEL FIDEICOMISO DE GARANTIA F/1410 | 88,815 | 20,552,927 | 0 | 20,641,742 | 51.3% |
| BANCO AZTECA, S.A. I.B.M. DIRECCIÓN FIDUCIARIA COMO FIDUCIARIO DEL FIDEICOMISO F/1205 | 0 | 484,480 | 0 | 484,480 | 1.2% |
| CAREY PROPCO INVESTMENTS, S.L.U. | 0 | 0 | 19,138,875 | 19,138,875 | 47.5% |
| SUBTOTAL | 88,815 | 21,037,407 | 19,138,875 | 40,265,097 | 100% |
| TOTAL | | 40,265,097 | | | 100% |

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

NOTA 3 – PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

a. Bases de preparación

(i) Costo histórico

Los estados financieros consolidados del Grupo TP han sido preparados sobre la base de devengado y bajo la premisa de costo histórico, excepto por la revaluación de propiedades, inversiones, de los activos por marcas y de los instrumentos financieros derivados. El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios al momento en que estos son recibidos

(ii) Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación en estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización.

El valor razonable está basado en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos.

Todos los activos y pasivos para los cuales se realizó la medición o revelación del valor razonable se clasifican en la jerarquía abajo descrita, con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad.

- Nivel 1: Valores de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos;
- Nivel 2: Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, es directa o indirectamente observable;
- Nivel 3: Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, no es observable.

Grupo TP periódicamente determina el valor de algunos instrumentos financieros, tales como derivados, y algunos componentes de la Propiedad, planta y equipo, y marcas, a su valor razonable a la fecha de presentación de los estados financieros. Los desgloses del valor razonable de los instrumentos financieros y de los activos no financieros que se valoran al valor razonable o para los que se desglosa el valor razonable se incluyen en las siguientes notas:

- Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones.
- Inversiones en Propiedad, planta y equipo.
- Instrumentos financieros (incluyendo los contabilizados a costo amortizado).

El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

El Grupo TP utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Para activos y pasivos que son registrados por su valor razonable en los estados financieros consolidados de forma recurrente, el Grupo TP determina si han existido traspasos entre los distintos niveles de jerarquía mediante una revisión de su categorización (con base en la variable de menor nivel que es significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto) al final de cada ejercicio.

Para la valoración de activos y pasivos significativos, tales como inversiones en Propiedad, planta y equipo, activos financieros disponibles para la venta y contraprestaciones contingentes, se utilizan valuadores externos. El criterio de selección de valuadores externos considera su conocimiento del mercado, reputación, independencia y su capacidad profesional.

(iii) Clasificación entre circulante y no circulante (corto y largo plazo)

El Grupo TP presenta los activos en el estado consolidado de situación financiera como circulantes cuando:

- Se espera que se realicen, se vendan o consuman en el ciclo normal de sus operaciones;
- Son mantenidos principalmente para propósitos de negociación;
- Se espera que se realicen dentro de los doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- Son efectivo o equivalentes de efectivo, a reserva de estar restringidos, para intercambiarse o liquidar un pasivo, por lo menos dentro de los próximos doce meses posteriores a la fecha de reporte.

Todos los demás activos son clasificados como no circulantes.

Los pasivos son de corto plazo cuando:

- Se espera que se liquiden en el ciclo normal de sus operaciones;

- Son mantenidos principalmente para propósitos comerciales;
- Están pendientes y serán liquidados dentro de los doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- No hay derecho incondicional para diferir la liquidación de los pasivos por lo menos doce meses posteriores al periodo de reporte.

Los términos de los pasivos que puedan, opcionalmente por la contraparte, resultar en una liquidación a través de la emisión de un instrumento de capital no afecta su clasificación.

Todos los demás pasivos son clasificados como de largo plazo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son clasificados como activos y pasivos no circulantes.

b. Estados financieros consolidados

Reglas de la consolidación

Los estados financieros de Grupo TP incluyen la Compañía y consolidan a todas las subsidiarias (véase Nota 1). El Grupo TP controla una subsidiaria cuando está expuesta a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación en cumplimiento con las políticas adoptadas por el Grupo TP.

Todas las operaciones y saldos de la Compañía y sus subsidiarias se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen ganancias o pérdidas no realizadas en la venta intercompañía de activos, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva consolidada. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo TP.

Los activos, pasivos y resultados de las compañías subsidiarias son incluidos o excluidos en la consolidación a partir de la fecha en que dichas compañías son adquiridas y hasta la fecha en que se aprobó el plan formal de su venta. Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la baja.

Asimismo, los estados financieros de las subsidiarias significativas fueron dictaminados por contadores públicos independientes.

Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- (i) Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- (ii) Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- (iii) Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- (iv) Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- (v) Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- (vi) Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- (vii) Reclasificar la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según sea el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo TP que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo TP, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto de la Compañía
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de estas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

c. Moneda funcional y moneda de informe

Los estados financieros consolidados están presentados en pesos mexicanos (\$), moneda en la cual, con base en las leyes mexicanas, deben prepararse los registros contables de la Compañía y de sus subsidiarias mexicanas. El peso mexicano es la moneda de informe y la moneda funcional del Grupo TP. En lo individual, algunas de las subsidiarias extranjeras tienen otras monedas de registro diferentes al peso mexicano (véase Nota 1.c).

d. Información por segmentos

Al identificar sus segmentos operativos, la Administración por lo general sigue las líneas de servicio del Grupo TP, las cuales representan los productos y servicios principales que proporciona el Grupo TP.

Cada uno de los segmentos operativos se gestiona por separado ya que cada línea de servicio requiere diferentes tecnologías y otros recursos, además de diferentes enfoques de mercadotecnia. Todas las transferencias entre segmentos se llevan a cabo a precios de mercado basados en los precios utilizados en operaciones con clientes en ventas individuales de productos o servicios idénticos.

Las políticas de medición del Grupo TP utilizadas para los reportes de segmentos conforme a la NIIF 8, Segmentos de operación, son las mismas que las que se utilizan para los estados financieros.

e. Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

La preparación de los estados financieros en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas que afectan los importes reportados de activos y pasivos en los estados financieros consolidados, donde los resultados reales podrían diferir de dichas estimaciones. También requiere que la administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar sus políticas contables.

f. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

El rubro de efectivo restringido en fideicomisos representa el monto de los recursos que se tienen depositados en fideicomisos y que sirven para garantizar el pago de principal, intereses, honorarios y otros gastos derivados de la bursatilización de derechos. Una vez cubiertos dichos compromisos, los excedentes se entregan a la Compañía.

g. Instrumentos financieros*Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros*

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo TP forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

Un instrumento de patrimonio como cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la Compañía, después de deducir todos sus pasivos, es decir, en los activos netos.

Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, *Ingresos procedentes de contratos con clientes*, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- Costo amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI).

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- El modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero.
- Las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en los gastos de operación.

*Medición posterior de los activos financieros**Activos financieros a costo amortizado–*

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCCR):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material. El efectivo y equivalentes de efectivo, las otras cuentas por cobrar, partes relacionadas y la mayoría de las otras cuentas por cobrar se ubican en esta categoría de instrumentos financieros.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de cobertura (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)-

Grupo TP contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Deterioro de activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9, Instrumentos Financieros, utilizan más información futura para reconocer las pérdidas crediticias esperadas, y se denomina 'modelo de pérdida crediticia esperada (PCE)'. Esto reemplazó el 'modelo de pérdida incurrida' de la NIC 39, *Instrumentos financieros*. Los instrumentos dentro del alcance de los nuevos requerimientos incluyen préstamos y otros activos financieros de tipo de deuda medidos a costo amortizado y a VRORI, cuentas por cobrar a clientes, activos de los contratos con clientes reconocidos y medidos de acuerdo con la NIIF 15 y compromisos de préstamos y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que se miden a VRCR.

El reconocimiento de pérdidas crediticias ya no depende de que el Grupo TP identifique primero un evento de pérdida crediticia. En su lugar, el Grupo TP considera una mayor gama de información cuando evalúa el riesgo crediticio y mide las pérdidas crediticias esperadas, incluidos los eventos pasados, condiciones actuales, así como pronósticos razonables y respaldados que afectan la recuperación esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento. Al aplicar este enfoque, se hace una distinción entre:

- Los instrumentos financieros que no se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tienen un riesgo crediticio bajo ('Etapa 1'), y
- Los instrumentos financieros que se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial y cuyo riesgo crediticio no es bajo ('Etapa 2').
- La 'Etapa 3' cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de reporte.

'Las pérdidas crediticias esperadas en doce meses' se reconocen para la primera categoría, mientras que las 'pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo' se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada de la probabilidad de pérdidas crediticias durante la vida esperada del instrumento financiero.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar y activos de los contratos con clientes

El Grupo TP usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas en el tiempo de vida del instrumento. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo TP utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones. El Grupo TP evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio que se han agrupado con base en los días vencidos.

Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo TP hubiera designado el pasivo financiero a VRRCR.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRRCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos por financiamiento.

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

El Grupo TP tenía instrumentos financieros que calificaban como coberturas.

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRRCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- Hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- El efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- El índice de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad.

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera. En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital.

Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados. En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se descontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

Coberturas de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un instrumento de cobertura se reconoce en resultados en el rubro de 'cambios en el valor razonable de los activos y pasivos financieros'. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se

registra como parte del valor en libros de la partida cubierta y también se reconoce en resultados dentro del rubro de 'cambios en el valor razonable de activos y pasivos financieros'.

Para las coberturas de valor razonable que se relacionan con partidas reconocidas a su costo amortizado, el ajuste al valor en libros se amortiza a través de resultados durante el plazo restante de su periodo de vencimiento utilizando el método de tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva puede comenzar tan pronto como exista un ajuste y deberá comenzar a más tardar cuando la partida cubierta deje de ajustarse debido a cambios en su valor razonable atribuibles al riesgo cubierto.

Si se deja de reconocer la partida cubierta, el valor razonable no amortizado se reconocerá inmediatamente en resultados.

Clasificación y medición de Instrumentos de patrimonio

De acuerdo con la NIC 32, Instrumentos financieros: Presentación, el emisor de un instrumento financiero lo clasificará en su totalidad o en cada una de sus partes integrantes, en el momento de su reconocimiento inicial, como un instrumento de patrimonio, de conformidad con la esencia económica del acuerdo contractual y con las definiciones de pasivo financiero, de activo financiero y de instrumento de patrimonio.

Un instrumento será de patrimonio si, y solo si, se cumple lo siguiente:

- El instrumento no incorpora una obligación contractual de: (i) de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad; o (ii) de intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad bajo condiciones que sean potencialmente desfavorables para el emisor.
- Si el instrumento será o podrá ser liquidado con los instrumentos de patrimonio propio del emisor, es (i) un instrumento no derivado; o (ii) un derivado que será liquidado solo por el emisor a través del intercambio de un importe fijo de efectivo o de otro activo financiero por una cantidad fija de sus instrumentos de patrimonio propio.

h. Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

(i) Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes representan los derechos de cobro provenientes de la venta de servicios de telecomunicaciones prestados en el curso normal de las operaciones del Grupo TP. Estos activos están valuados inicialmente al valor razonable de la contraprestación acordada; posteriormente son ajustadas por los cambios estimados en los valores razonables en que se recuperarán, como resultado de las deducciones pactadas y de las estimaciones sobre su recuperabilidad. Cuando se espera cobrarlas en un periodo de un año o menos desde la fecha de cierre (o en el ciclo normal de operaciones del negocio en el caso que este ciclo exceda este periodo), se presentan como activo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan como activos no circulantes.

Los incrementos y reducciones de las estimaciones de pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en estudios de valuación, y se aplican a los resultados conforme se determinan y se presentan formando parte del renglón de los gastos generales del estado de resultado integral consolidado.

La estimación de deterioro representa la pérdida probable inherente en todas las cuentas por cobrar debido a las tendencias históricas en el comportamiento de las cuentas por cobrar.

Las cuentas en moneda extranjera se valúan al tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio.

(ii) Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a anticipos para gastos, impuestos por recuperar y deudores diversos. Los activos de esta categoría se clasifican como activos circulantes, excepto si se espera cobrarlos en un plazo mayor a un año desde la fecha de cierre, en cuyo caso se clasifican como no circulantes.

i. Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan beneficios por los cuales aún no se transfieren al Grupo TP los riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir.

j. Inventarios

Los inventarios se registran al costo o valor neto de realización, el menor. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costos promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de negocios menos cualquier gasto de venta aplicable.

k. Propiedad, planta y equipo

La Administración del Grupo TP utiliza el modelo de revaluación para la fibra óptica y los decodificadores, ya que considera que refleja de una mejor manera el valor de dichos rubros.

Los promedios de las tasas anuales de depreciación utilizadas por el Grupo TP son los que se muestran a continuación:

| | 2024 (%) |
|----------------------------------|-------------|
| Equipo de comunicación | 10.0 |
| Fibra óptica | 4.0 |
| Equipos decodificadores | 12.5 |
| Gastos de instalación | 20.0 |
| Equipo de cómputo | 33.3 |
| Equipo de transporte | 25.0 |
| Mejoras a la propiedad arrendada | 5.0 |
| Muebles y enseres | 10.0 |

l. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Los otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en "intereses devengados a cargo".

m. Activos intangibles

Los activos intangibles adquiridos individualmente se valúan inicialmente al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos su amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excluyendo los gastos de desarrollo capitalizados, no se activan, y el gasto correspondiente se registra en los resultados del ejercicio en el que se incurre.

El Grupo TP evalúa en el reconocimiento inicial si la vida útil de los activos intangibles es finita o indefinida.

Los activos intangibles con vidas útiles definidas se amortizan durante la vida útil económica y se evalúan cuando existen indicios de que los activos intangibles podrían estar deteriorados. El periodo de amortización y el método de amortización para los activos intangibles con vida útil definida se revisan por lo menos al final de cada ejercicio. Los cambios en la vida útil esperada o en el periodo esperado de consumo de los beneficios económicos futuros materializados en el activo se toman en consideración al objeto de cambiar el periodo o método de amortización, si corresponde, y se tratan como un cambio en la estimación contable. El gasto por amortización de los activos intangibles con vidas definidas se reconoce en el estado de resultados en el rubro de gastos que es congruente con el uso del intangible.

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan, sino que se evalúan anualmente la existencia de indicios de deterioro, individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo. La vida útil de un activo intangible con vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la evaluación de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a finita se realiza de forma prospectiva.

Marcas

Las marcas representan los derechos adquiridos para la explotación de cierta propiedad intelectual (nombres, logotipos, etc.).

Concesiones

Los costos relacionados a la adquisición de concesiones otorgadas por el gobierno mexicano para prestar servicios de larga distancia y renta de enlaces a través de una red pública de telefonía han sido capitalizados y se encuentran incluidos en el rubro "Marcas y otros activos". Dichos costos son amortizados mediante el método de línea recta en el plazo inicial de cada concesión. El gobierno mexicano requiere que el Grupo TP cumpla con ciertos requisitos específicos estipulados en cada título de concesión.

Software desarrollado internamente

Las erogaciones de la fase de investigación de proyectos para desarrollar software específico para sistemas de computación y telecomunicaciones son reconocidas como gasto cuando se incurren.

Los costos que se atribuyen directamente a la fase de desarrollo de los proyectos se reconocen como activos intangibles en la medida en que cumplen con los siguientes requisitos de reconocimiento:

- Los costos pueden medirse confiablemente;
- El proyecto es técnica y comercialmente viable;
- El Grupo TP pretende y tiene suficientes recursos para completar el proyecto;
- El Grupo TP cuenta con la capacidad de usar o vender el activo intangible;
- El activo intangible generará probables beneficios económicos futuros.

Los costos de desarrollo que no cumplen con estos criterios para la capitalización se llevan a resultados conforme se incurren.

Los costos directamente atribuibles incluyen costos de empleados incurridos en el desarrollo de software además de la porción adecuada de los gastos generales y los costos de préstamos.

n. Evaluación de activos de larga duración

El Grupo TP evalúa periódicamente el valor de recuperación de los activos tangibles e intangibles de larga duración, para determinar la existencia de indicios de que el valor en libros excede el valor de recuperación.

Para realizar las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales existe un ingreso de efectivo adecuado independiente (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, los activos se prueban individualmente para deterioro y algunos se prueban a nivel de unidad generadora de efectivo (UGE).

Las UGE a las que se les asigna crédito mercantil, activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la UGE excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos costos de venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo TP, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Las pérdidas por deterioro para las UGE reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que

cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo TP, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIF 13, Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición. Para la prueba anual de deterioro se consideraron como una sola UGE los activos de capital de trabajo, activos fijos, concesiones y otros activos intangibles, bajo el supuesto de que el Grupo TP cuenta con activos propios para operar de manera independiente como negocio en marcha y que genera flujos económicos e información financiera propia, lo que permite su análisis de forma individual.

La técnica utilizada para determinar el monto recuperable es el valor razonable menos los costos de disposición.

- (i) Valor razonable (enfoque de mercado). Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

o. Activos arrendados

El Grupo TP como arrendatario

El Grupo TP realiza contratos de arrendamiento de equipo de comunicación, decodificadores, equipo de cómputo, vehículos, mobiliario, espacio de oficinas, puntos de venta, entre otros. Todos los arrendamientos se negocian de forma individual y contienen una amplia variedad de términos y condiciones diferentes, como opciones de compra y cláusulas de escalamiento.

El Grupo TP evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. Un arrendamiento transmite el derecho a dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios económicos de un activo identificado durante un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Algunos contratos de arrendamiento incluyen componentes de arrendamiento y otros que no son de arrendamiento. Los componentes que no son de arrendamiento suelen estar asociados con los servicios de administración de las oficinas y los contratos de mantenimiento y reparación de automóviles. El Grupo TP ha elegido no separar de sus arrendamientos de oficinas los componentes que no son de arrendamiento y, en cambio, contabiliza estos contratos como un solo componente de arrendamiento. Para el resto de sus arrendamientos, los componentes se dividen en componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento con base en sus precios independientes correspondientes.

Medición y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo TP reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en el balance general. El activo por derecho de uso se mide al costo, que se compone de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, de los costos directos iniciales, incurridos por el Grupo TP, y de cualquier pago por arrendamiento realizados con anterioridad a la fecha de comienzo de dicho arrendamiento (neto de cualquier incentivo recibido).

El Grupo TP deprecia los activos por derecho de uso en línea recta desde la fecha de comienzo del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo por derecho a uso o el final del plazo del arrendamiento, el que sea menor. El Grupo TP también evalúa el deterioro de valor del activo por derecho de uso cuando existen dichos indicadores.

En la fecha de comienzo, el Grupo TP mide el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos pendientes a esa fecha, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento, si dicha tasa es fácilmente determinable, o la tasa incremental de los préstamos del Grupo TP.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento se componen de pagos fijos (incluyendo pagos que son fijos en sustancia), pagos variables basados en un índice o tasa, importes que se espera se liquiden bajo una garantía de valor residual y pagos derivados de opciones con una certeza razonable de ser ejercidas.

Después de la medición inicial, el pasivo se reducirá con los pagos efectuados que se distribuyen entre los pagos de capital y el costo financiero. El costo financiero es el monto que produce en tasa de interés constante sobre el saldo remanente del pasivo financiero.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando hay un cambio en los pagos por arrendamiento, un cambio en los pagos de arrendamiento que surgen de una modificación en el plazo del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción de compra de un activo arrendado. Los pagos de arrendamiento revisados se descuentan utilizando la tasa incremental de préstamos del Grupo TP en la fecha de la reevaluación cuando la tasa implícita del arrendamiento no se puede determinar fácilmente. El monto de la revaluación del pasivo por arrendamiento se refleja como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso. La excepción a lo anterior se da cuando el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero, entonces cualquier exceso se reconoce en resultados.

Los pagos de arrendamiento también pueden modificarse cuando hay un cambio en los montos que se espera pagar bajo las garantías de valor residual o cuando los pagos futuros cambian a través de un índice o una tasa utilizada para determinar esos pagos, incluidos los cambios en las tasas de rentas de mercado después de una revisión de dichas rentas de mercado. El pasivo por arrendamiento se remide sólo cuando el ajuste a los pagos de arrendamiento entra en vigor, donde los pagos contractuales revisados por el resto del plazo del arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de descuento sin modificación. Excepto cuando el cambio en los pagos de arrendamiento sea el resultado de un cambio en las tasas de interés variables, en cuyo caso la tasa de descuento se modifica para reflejar el cambio en las tasas de interés.

En algunos casos, el Grupo TP puede aumentar o reducir la capacidad de espacios físicos o podría renegociar los montos a pagar bajo los arrendamientos respectivos, por lo tanto, el Grupo TP podría acordar con el arrendador pagar una cantidad que sea proporcional al precio independiente ajustado para reflejar los términos particulares del contrato. En estas situaciones, el acuerdo contractual se trata como un nuevo arrendamiento y se contabiliza en consecuencia.

En otros casos, el Grupo TP puede negociar un cambio en un arrendamiento existente, como reducir la cantidad de espacio de oficina ocupado, el plazo del arrendamiento o la cantidad total a pagar bajo el arrendamiento; los cuales no formaban parte de los términos y condiciones originales del contrato de arrendamiento. En estas situaciones, el Grupo TP no contabiliza los cambios como si hubiera un nuevo arrendamiento.

En cambio, los pagos contractuales revisados se descuentan utilizando una tasa de descuento revisada en la fecha efectiva de modificación del arrendamiento. Por las razones explicadas anteriormente, la tasa de descuento utilizada es la tasa incremental de préstamos del Grupo TP determinada en la fecha de modificación, ya que la tasa implícita en el arrendamiento no es fácilmente determinable.

La remediación del pasivo por arrendamiento se trata mediante una reducción en el valor en libros del activo por derecho de uso para reflejar la terminación total o parcial del arrendamiento por modificaciones que reducen el alcance del arrendamiento. Cualquier ganancia o pérdida relacionada con la terminación parcial o total del arrendamiento se reconoce en resultados. El activo por derecho de uso se ajusta para todas las demás modificaciones del arrendamiento.

El Grupo TP ha elegido contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor utilizando las soluciones prácticas. En lugar de reconocer un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, los pagos relacionados se reconocen en línea recta como un gasto en resultados durante el plazo del arrendamiento.

El Grupo TP como arrendador

Como arrendador, el Grupo TP clasifica sus arrendamientos como operativos o financieros.

Un arrendamiento se clasifica como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente y se clasifica como operativo cuando lo anterior no sucede.

p. Deuda financiera

La deuda financiera se reconoce inicialmente a su valor razonable neto de cualquier costo de operación atribuible directamente a la emisión del instrumento. Los pasivos que causan intereses se calculan posteriormente al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, lo cual asegura que cualquier gasto de intereses durante el periodo hasta el pago completo sea a una tasa constante sobre el saldo del pasivo registrado en el estado de posición financiera. El gasto de intereses incluye los costos iniciales de operación y las primas pagaderas al momento de la amortización, así como cualquier interés o cupón pagaderos mientras el pasivo se encuentre insoluto.

q. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable.

El cálculo del impuesto a corto plazo se basa en las tasas y las leyes fiscales que hayan sido promulgadas o que estén sustancialmente promulgadas al cierre del periodo de reporte. Los impuestos sobre las utilidades diferidos se calculan utilizando el método de pasivo.

La NIC 12, Impuestos a las ganancias, establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

El impuesto sobre la renta (ISR) diferido activo sólo se reconoce si es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se pueda compensar. El ISR diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo TP y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo TP tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos de la misma autoridad fiscal.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en las proyecciones del Grupo TP sobre los resultados de operaciones futuras, ajustadas por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas fiscales u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

Los impuestos a la utilidad causados en el año se determinan conforme a las disposiciones fiscales vigentes.

El efecto de cambios en las tasas fiscales sobre los impuestos a la utilidad diferidos se reconoce en los resultados del período en que se aprueban dichos cambios.

r. Beneficios a los empleados

Bajo la NIC 19, Beneficios a los empleados, los pasivos por beneficios a los empleados otorgados por el Grupo TP son determinados como sigue:

Beneficios a los empleados a corto plazo

Este tipo de beneficios, incluyendo derechos de vacaciones, son pasivos circulantes incluidos en 'Otras cuentas por pagar', son medidos al valor nominal (sin descuento) que el Grupo TP espera pagar como resultado del derecho no utilizado y se reconocen como gastos en los resultados del período.

Beneficios de retiro bajo el esquema de beneficios definidos

Bajo el esquema de beneficios definidos, el monto de pensión que un empleado recibirá al momento de retiro es determinado en referencia al tiempo de servicio y al salario final del mismo. La obligación legal de los beneficios permanece con el Grupo TP, incluso si los activos del plan para financiar el plan de beneficios definidos se encontraran separados. Los activos del plan pueden incluir

activos específicamente designados en un fondo de beneficios a largo plazo además de pólizas de seguro que califiquen. El Grupo TP no tenía un plan de pensiones fondeado y, por lo tanto, no existían activos de un plan.

El pasivo reconocido en el estado de posición financiera para los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos (OBD) a la fecha de reporte menos el valor razonable de los activos del plan. Se mide utilizando el método de la unidad de crédito proyectada, considerando el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera consolidado.

La Administración del Grupo TP estima la OBD anualmente con la ayuda de actuarios independientes con base en las tasas estándar de inflación, la tasa de crecimiento salarial y de mortalidad. Los factores de descuento se determinan cerca del cierre de cada año con referencia a los bonos corporativos de alta calidad que se denominan en la moneda en la cual se pagarán los beneficios y que tengan vencimientos aproximados a los plazos del pasivo de pensiones relacionado o, en su defecto, debe tomarse como referencia la tasa de mercado de los bonos emitidos por el gobierno.

Los costos por servicios del pasivo por beneficios definidos se incluyen en el gasto por beneficios a empleados. Las contribuciones que son independientes del número de años de servicio se consideran como una reducción del costo por servicios. El gasto neto por intereses del pasivo por beneficios definidos se incluye como parte de los costos financieros. Las ganancias o pérdidas que derivan de las remediciones del pasivo por beneficios definidos (ganancias o pérdidas actuariales), se incluyen en otras partidas de utilidad integral y no se reclasifican a resultados en periodos posteriores.

s. Provisiones, pasivos y activos contingentes

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo TP y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de esa salida pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de producto otorgadas, controversias legales o contratos onerosos.

Las provisiones para reestructuración se reconocen únicamente si se ha desarrollado e implementado un plan formal detallado para la reestructuración y la gerencia ha anunciado al menos las principales características del plan a las personas que se vean afectadas o ha iniciado con la implementación. No se reconocen provisiones por pérdidas de operación futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo TP considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente que surja de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

t. Capital contable

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

La prima en suscripción de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

Los resultados acumulados incluyen todas las utilidades (pérdidas) actuales y de periodos anteriores reducidas por las pérdidas y los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en "otras cuentas por pagar" cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. No han sido decretados dividendos.

En el rubro de "otros resultados integrales" se registran todos aquellos cambios en el capital que no representan aportaciones de o distribuciones a los accionistas y que forman parte del resultado integral, e incluyen lo siguiente:

- La reserva de revaluación - incluye ganancias y pérdidas relacionadas con la revaluación de la propiedad, planta y equipo, así como de los activos intangibles.
- Las remediones del pasivo por beneficios definidos – que comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros.
- El efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las entidades extranjeras del Grupo TP a pesos mexicanos.
- La reserva de coberturas de flujos de efectivo – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con este tipo de instrumentos financieros.

u. Reconocimiento de ingresos por contratos con clientes y otros ingresos

Principios generales

Los ingresos provenientes de los servicios de telecomunicaciones derivan de los contratos que el Grupo TP tiene firmados con sus clientes.

Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo TP incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas a la fuerza de ventas o a agentes externos. Cuando el período que cubren excede a un año, los costos se capitalizan y en caso contrario, el Grupo TP aplica el enfoque práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo TP sigue un proceso de 5 pasos:

- (i) Identificar el contrato(s) con un cliente;
- (ii) Identificar las obligaciones de desempeño;
- (iii) Determinar el precio de la transacción;
- (iv) Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño;
- (v) Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo TP reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "Pasivos por contratos con clientes" en el estado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo TP cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, se reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

Reconocimiento bruto o neto de los ingresos

En aquellos casos en los que el Grupo TP funge como un intermediario entre un proveedor y el cliente, la Administración evalúa si el Grupo TP entrega el producto relacionado o provee el servicio solicitado por el cliente como un principal o si actúa solamente como un agente del proveedor. El resultado de dicha evaluación determina si el Grupo TP reconoce el ingreso sobre una base bruta (como

principal) o neta de los costos incurridos por cuenta del proveedor, es decir, por el margen de la operación (como un agente). El factor determinante en esta evaluación es el control sobre el bien o servicio relacionado.

Convenios de múltiples elementos

Con frecuencia el Grupo TP realiza transacciones que involucran una variedad de sus productos y servicios, por ejemplo, para la entrega de hardware de telecomunicaciones, software y servicios postventa relacionados. En todos los casos, el precio total de la transacción para un contrato se asigna entre las varias obligaciones de desempeño con base en sus precios de venta independientes relativos. El precio de la transacción para un contrato excluye cualquier monto cobrado en representación de terceros.

Obligaciones de desempeño que se satisfacen a lo largo del tiempo

Si el control de un bien o servicio es transferido a lo largo del tiempo y, por ende, va satisfaciendo una obligación de desempeño, el Grupo TP reconoce los ingresos de actividades ordinarias a lo largo del tiempo, conforme el cliente vaya recibiendo o consumiendo los beneficios proporcionados, si se va creando o mejorando un activo o si se crea un derecho exigible de cobro por el desempeño completado hasta la fecha.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

A continuación, se describen algunos de los tipos más representativos de ingresos y su método de reconocimiento:

Ingresos por paquetes de 'Doble Play' y 'Triple Play'

Los contratos de 'Doble Play' y 'Triple Play' ofrecen al cliente un paquete de servicios de internet, telefonía y televisión de paga que se pueden ajustar a las necesidades y gustos del cliente; estos contratos están compuestos de distintos paquetes que están en función de los megabits que se ofrecen, la cantidad de canales que se ofrecen en una o más televisiones y/o las líneas telefónicas que incluya el paquete. El ingreso se reconoce cuando se presta el servicio, con base en los precios por paquete pactados con el suscriptor.

Ingresos por conexión, reconexión o instalación

Son cobros únicos y no reembolsables, que se reconocen al momento de la prestación del servicio, debido a su poca importancia. Los cargos por conexión e instalación se generan cuando el Grupo TP ha realizado la instalación de un decodificador y el servicio está listo para prestarse. Los cargos por reconexión se refieren al cobro efectuado al cliente cuando éste no paga en tiempo la factura por los servicios contratados; el costo de reanudación del servicio se estipula en el cuerpo del contrato.

Ingresos por Internet / Renta de enlaces dedicados

Los contratos de internet rigen la prestación del servicio de internet simétrico y asimétrico a través de fibra óptica. El internet asimétrico es el que no tiene la misma capacidad de subida como de bajada de datos y el servicio de internet simétrico es el que tiene la misma velocidad de subida como de bajada de datos. El ingreso es registrado en los resultados del período conforme se va prestando el servicio al cliente.

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Tanto la prestación del servicio de internet asimétrico o simétrico como la instalación y cesión del equipo necesario para la prestación del servicio son consideradas una sola obligación de desempeño hacia el cliente, porque el servicio que se va a prestar depende totalmente de la instalación del equipo necesario en el domicilio del cliente ya que este equipo como se especifica es exclusivo en software, hardware y función para la tecnología de Grupo TP.

Los ingresos provenientes de la renta de enlaces dedicados se reconocen cuando el servicio es prestado al arrendatario con base en la capacidad arrendada.

Servicios empresariales

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las veinticuatro horas del día, los siete días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Los contratos de LAN to LAN establecen las condiciones para la prestación del servicio de conexión entre dos puntos basados en un protocolo IP; este servicio permite conectar dos sedes de un mismo cliente permitiéndole tener un control absoluto y seguridad de su información.

Los contratos de Red IP encuadran la prestación del servicio a través de *Internet Protocol* que permite al cliente conectar diferentes redes para encaminar el tráfico hacia el destino esperado. MPLS es un mecanismo de transporte de datos, puede ser utilizada para transportar diferentes tipos de tráfico, incluyendo tráfico de voz y de paquetes IP.

El contrato de servicios en la nube se refiere a la prestación de servicios de internet donde el cliente puede almacenar información como correo, archivos, etc. para poder acceder remotamente desde cualquier sitio a su información.

Ingresos por interconexión y larga distancia

Los servicios de interconexión consisten en la conexión física y funcional de las redes de los distintos operadores de telecomunicaciones, para que sus usuarios puedan comunicarse entre sí o acceder a otros servicios. Se facturan a otros operadores al haberse terminado una llamada en la red del Grupo TP y se reconocen cuando el servicio es prestado. Las tarifas de interconexión se encuentran reguladas por el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

Los servicios de larga distancia provienen de la conexión de una línea telefónica ubicada en territorio nacional a otra ubicada en el extranjero. Las tarifas aplicables dependen del tipo de contrato del cliente y de la ubicación del destinatario de la llamada.

Ingresos por publicidad

Los servicios de publicidad consisten en la obligación asumida por el Grupo TP de presentar material publicitario de un cliente en distintos medios de difusión (televisión restringida o salas cinematográficas, principalmente), a cambio de que la otra parte corresponda el mismo servicio. Se reconocen en los resultados conforme la publicidad es transmitida en las pantallas de los clientes.

Comisiones

Este ingreso corresponde a las contraprestaciones que el Grupo TP factura a plataformas de servicios de libre transmisión o servicios OTT (siglas en inglés de *over-the-top*), y pueden comprender una variedad de servicios de telecomunicaciones tales como la difusión audiovisual (por ejemplo televisión por Internet, radio por Internet, vídeo a la carta o música), pero también comunicaciones (por ejemplo llamadas de voz sobre IP y mensajería instantánea) y otros servicios de computación en la nube (aplicaciones web y almacenamiento en la nube).

Las comisiones se cobran con base en las tarifas pactadas con las compañías que operan las distintas plataformas que ofrece el Grupo TP a sus clientes (por ejemplo, Netflix, Prime Vídeo, Disney+, HBO, entre otras).

Soluciones a la medida

El Grupo TP también suministra a algunos clientes soluciones de telecomunicaciones a la medida que incluyen hardware y software personalizados y un servicio de instalación que permite que interactúe con los sistemas existentes del cliente. El Grupo TP ha determinado que el hardware, el software y el servicio de instalación son capaces de ser distintos ya que, en teoría, el cliente podría beneficiarse de estos individualmente adquiriendo los otros elementos a través de otros proveedores. Sin embargo, el Grupo TP también proporciona un servicio significativo de integración de estos elementos para ofrecer una solución de tal forma que, en el contexto real del contrato, existe una obligación única de desempeño para proporcionar dicha solución.

Cuando dichos productos se personalizan o se venden en conjunto con servicios de integración significativos, los bienes y servicios representan una obligación de desempeño única combinada sobre la cual se considera que el control se transfiere a lo largo del tiempo. Esto es porque el producto combinado es único para cada cliente (no tiene uso alternativo) y el Grupo TP tiene el derecho exigible de pago por el trabajo terminado hasta la fecha. Los ingresos por estas obligaciones de desempeño se reconocen a lo largo del tiempo conforme se realiza el trabajo de personalización o integración, utilizando el método de costo a costo para calcular el avance hacia la finalización. Dado que los costos generalmente se incurren de manera uniforme a medida que el trabajo avanza y se consideran proporcionales al desempeño de la entidad, el método de costo a costo proporciona una representación fiel de la transferencia de bienes y servicios al cliente. Para las ventas de software que el Grupo TP no ha personalizado ni están sujetas a servicios de integración significativos, el período de licencia comienza al momento de la entrega. Para las ventas de software sujetas a servicios de personalización o integración significativos, el período de licencia inicia al comenzar los servicios relacionados.

Pasivos por contratos con clientes

Los ingresos cobrados por servicios que aún no han sido prestados son diferidos hasta que los servicios son prestados. Los pasivos por contratos con clientes se presentan en el estado de situación financiera consolidada en el renglón de "Ingresos por devengar".

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se contabilizan considerando la tasa de interés efectivo aplicable al principal pendiente de amortizar durante el periodo de devengo correspondiente.

v. Costos y gastos

Los costos y los gastos de operación se reconocen atendiendo a su devengo, de forma inmediata en el supuesto de desembolsos que no vayan a generar beneficios económicos futuros o cuando no cumplen los requisitos necesarios para registrarlos contablemente como activo.

w. Depreciación del costo de adquisición de suscriptores

El costo de adquisición de suscriptores representa la depreciación de las erogaciones necesarias para instalar la infraestructura para dar el servicio de audio o video restringidos, así como de los enlaces dedicados para dar servicio a los clientes y se encuentra integrada principalmente por los siguientes componentes: (i) fibra óptica, (ii) materiales de instalación (planta externa), (iii) equipos decodificadores y (iv) mano de obra de la instalación.

Al momento de la instalación estas erogaciones se capitalizan como parte de la propiedad, planta y equipo, para ser posteriormente depreciadas a partir de que los equipos están listos para proveer los servicios contratados por el cliente y durante el promedio de vida esperado del contrato del cliente (cinco años). Si el servicio al cliente es cancelado, la porción pendiente de depreciar, menos el valor del equipo recuperado se carga a los resultados del ejercicio.

x. Operaciones en moneda extranjera

(i) Las operaciones con monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional de la entidad, en este caso la del Grupo TP, utilizando los tipos de cambio prevalecientes en las fechas de las operaciones (tipo de cambio spot). Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas operaciones y de la valuación de las partidas monetarias al tipo de cambio de cierre de año, se reconocen en resultados.

Los rubros no monetarios no se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo y son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto por rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) En los estados financieros del Grupo TP, todos los activos, pasivos y operaciones de las entidades del Grupo TP realizadas con una moneda funcional diferente al peso mexicano (moneda de presentación del Grupo TP) se convierten a pesos mexicanos al momento de la consolidación. La moneda funcional de las entidades en el Grupo TP ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte.

Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos mexicanos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo TP a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otras cuentas de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera, los efectos de conversión acumulados reconocidos en capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición.

y. Pérdida integral

La pérdida integral neta del año incluye la pérdida neta del año del Grupo TP y cualquier otro efecto que, debido a normas de contabilidad específicas, es registrado en otras partidas integrales y que no es un incremento, decremento o distribución de capital.

El rubro de pérdida integral incluida en el estado de cambios en el capital contable consolidado es el resultado de la actuación del Grupo TP durante el año.

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Al cierre del segundo trimestre de 2025, el capital social, totalmente suscrito y pagado de la Emisora, se encuentra distribuido de la siguiente manera:

| TOTAL PLAY TELECOMUNICACIONES, S.A.P.I. DE C.V. | | | | | |
|---|---------------|-------------------|-------------------|----------------------|-------------|
| ACCIONISTAS | ACCIONES | | | TOTAL POR ACCIONISTA | % |
| | FIJO | VARIABLE | | | |
| | SERIE "A" | SERIE "AA" | SERIE "L" | | |
| BANCO AZTECA, S.A. I.B.M. DIRECCIÓN FIDUCIARIA COMO FIDUCIARIO DEL FIDEICOMISO DE GARANTIA F/1410 | 88,815 | 20,552,927 | 0 | 20,641,742 | 51.3% |
| BANCO AZTECA, S.A. I.B.M. DIRECCIÓN FIDUCIARIA COMO FIDUCIARIO DEL FIDEICOMISO F/1205 | 0 | 484,480 | 0 | 484,480 | 1.2% |
| CAREY PROPCO INVESTMENTS, S.L.U. | 0 | 0 | 19,138,875 | 19,138,875 | 47.5% |
| SUBTOTAL | 88,815 | 21,037,407 | 19,138,875 | 40,265,097 | 100% |
| TOTAL | | 40,265,097 | | | 100% |

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

NOTA 3 – PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

a. Bases de preparación

(i) Costo histórico

Los estados financieros consolidados del Grupo TP han sido preparados sobre la base de devengado y bajo la premisa de costo histórico, excepto por la revaluación de propiedades, inversiones, de los activos por marcas y de los instrumentos financieros derivados. El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios al momento en que estos son recibidos

(ii) Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación, independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo y si los participantes del mercado tomarían esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición. El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación en estos estados financieros consolidados se determina de la forma anteriormente descrita, a excepción de las valuaciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero que no son un valor razonable, tales como el valor neto de realización.

El valor razonable está basado en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos.

Todos los activos y pasivos para los cuales se realizó la medición o revelación del valor razonable se clasifican en la jerarquía abajo descrita, con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad.

- Nivel 1: Valores de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos;
- Nivel 2: Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, es directa o indirectamente observable;
- Nivel 3: Técnicas de valoración para las que la variable de menor nivel utilizada, que sea significativa para el cálculo, no es observable.

Grupo TP periódicamente determina el valor de algunos instrumentos financieros, tales como derivados, y algunos componentes de la Propiedad, planta y equipo, y marcas, a su valor razonable a la fecha de presentación de los estados financieros. Los desgloses del valor razonable de los instrumentos financieros y de los activos no financieros que se valoran al valor razonable o para los que se desglosa el valor razonable se incluyen en las siguientes notas:

- Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones.
- Inversiones en Propiedad, planta y equipo.
- Instrumentos financieros (incluyendo los contabilizados a costo amortizado).

El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

El Grupo TP utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Para activos y pasivos que son registrados por su valor razonable en los estados financieros consolidados de forma recurrente, el Grupo TP determina si han existido traspasos entre los distintos niveles de jerarquía mediante una revisión de su categorización (con base en la variable de menor nivel que es significativa para el cálculo del valor razonable en su conjunto) al final de cada ejercicio.

Para la valoración de activos y pasivos significativos, tales como inversiones en Propiedad, planta y equipo, activos financieros disponibles para la venta y contraprestaciones contingentes, se utilizan valuadores externos. El criterio de selección de valuadores externos considera su conocimiento del mercado, reputación, independencia y su capacidad profesional.

(iii) Clasificación entre circulante y no circulante (corto y largo plazo)

El Grupo TP presenta los activos en el estado consolidado de situación financiera como circulantes cuando:

- Se espera que se realicen, se vendan o consuman en el ciclo normal de sus operaciones;
- Son mantenidos principalmente para propósitos de negociación;
- Se espera que se realicen dentro de los doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- Son efectivo o equivalentes de efectivo, a reserva de estar restringidos, para intercambiarse o liquidar un pasivo, por lo menos dentro de los próximos doce meses posteriores a la fecha de reporte.

Todos los demás activos son clasificados como no circulantes.

Los pasivos son de corto plazo cuando:

- Se espera que se liquiden en el ciclo normal de sus operaciones;
- Son mantenidos principalmente para propósitos comerciales;
- Están pendientes y serán liquidados dentro de los doce meses posteriores al periodo de reporte; o
- No hay derecho incondicional para diferir la liquidación de los pasivos por lo menos doce meses posteriores al periodo de reporte.

Los términos de los pasivos que puedan, opcionalmente por la contraparte, resultar en una liquidación a través de la emisión de un instrumento de capital no afecta su clasificación.

Todos los demás pasivos son clasificados como de largo plazo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son clasificados como activos y pasivos no circulantes.

b. Estados financieros consolidados

Reglas de la consolidación

Los estados financieros de Grupo TP incluyen la Compañía y consolidan a todas las subsidiarias (véase Nota 1). El Grupo TP controla una subsidiaria cuando está expuesta a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación en cumplimiento con las políticas adoptadas por el Grupo TP.

Todas las operaciones y saldos de la Compañía y sus subsidiarias se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen ganancias o pérdidas no realizadas en la venta intercompañía de activos, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva consolidada. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo TP.

Los activos, pasivos y resultados de las compañías subsidiarias son incluidos o excluidos en la consolidación a partir de la fecha en que dichas compañías son adquiridas y hasta la fecha en que se aprobó el plan formal de su venta. Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la baja.

Asimismo, los estados financieros de las subsidiarias significativas fueron dictaminados por contadores públicos independientes.

Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- (i) Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- (ii) Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- (iii) Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- (iv) Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- (v) Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- (vi) Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- (vii) Reclasificar la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según sea el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo TP que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo TP, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto de la Compañía
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de estas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

c. Moneda funcional y moneda de informe

Los estados financieros consolidados están presentados en pesos mexicanos (\$), moneda en la cual, con base en las leyes mexicanas, deben prepararse los registros contables de la Compañía y de sus subsidiarias mexicanas. El peso mexicano es la moneda de informe y la moneda funcional del Grupo TP. En lo individual, algunas de las subsidiarias extranjeras tienen otras monedas de registro diferentes al peso mexicano (véase Nota 1.c).

d. Información por segmentos

Al identificar sus segmentos operativos, la Administración por lo general sigue las líneas de servicio del Grupo TP, las cuales representan los productos y servicios principales que proporciona el Grupo TP.

Cada uno de los segmentos operativos se gestiona por separado ya que cada línea de servicio requiere diferentes tecnologías y otros recursos, además de diferentes enfoques de mercadotecnia. Todas las transferencias entre segmentos se llevan a cabo a precios de mercado basados en los precios utilizados en operaciones con clientes en ventas individuales de productos o servicios idénticos.

Las políticas de medición del Grupo TP utilizadas para los reportes de segmentos conforme a la NIIF 8, Segmentos de operación, son las mismas que las que se utilizan para los estados financieros.

e. Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

La preparación de los estados financieros en cumplimiento con las NIIF adoptadas requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas que afectan los importes reportados de activos y pasivos en los estados financieros consolidados, donde los resultados reales podrían diferir de dichas estimaciones. También requiere que la administración del Grupo TP ejerza su juicio al aplicar sus políticas contables.

f. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

El rubro de efectivo restringido en fideicomisos representa el monto de los recursos que se tienen depositados en fideicomisos y que sirven para garantizar el pago de principal, intereses, honorarios y otros gastos derivados de la bursatilización de derechos. Una vez cubiertos dichos compromisos, los excedentes se entregan a la Compañía.

g. Instrumentos financieros*Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros*

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo TP forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

Un instrumento de patrimonio como cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la Compañía, después de deducir todos sus pasivos, es decir, en los activos netos.

Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, *Ingresos procedentes de contratos con clientes*, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- Costo amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (VRCR).
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI).

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- El modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero.
- Las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en los gastos de operación.

Medición posterior de los activos financieros

Activos financieros a costo amortizado–

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VROR):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material. El efectivo y equivalentes de efectivo, las otras cuentas por cobrar, partes relacionadas y la mayoría de las otras cuentas por cobrar se ubican en esta categoría de instrumentos financieros.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VROR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a ‘mantener para cobrar’ o ‘mantener para cobrar y vender’ se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VROR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de cobertura (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)-

Grupo TP contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es ‘mantener para cobrar’ los flujos de efectivo asociados y vender, y

- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Deterioro de activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9, Instrumentos Financieros, utilizan más información futura para reconocer las pérdidas crediticias esperadas, y se denomina 'modelo de pérdida crediticia esperada (PCE)'. Esto reemplazó el 'modelo de pérdida incurrida' de la NIC 39, *Instrumentos financieros*. Los instrumentos dentro del alcance de los nuevos requerimientos incluyen préstamos y otros activos financieros de tipo de deuda medidos a costo amortizado y a VRORI, cuentas por cobrar a clientes, activos de los contratos con clientes reconocidos y medidos de acuerdo con la NIIF 15 y compromisos de préstamos y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que se miden a VROR.

El reconocimiento de pérdidas crediticias ya no depende de que el Grupo TP identifique primero un evento de pérdida crediticia. En su lugar, el Grupo TP considera una mayor gama de información cuando evalúa el riesgo crediticio y mide las pérdidas crediticias esperadas, incluidos los eventos pasados, condiciones actuales, así como pronósticos razonables y respaldados que afectan la recuperación esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento. Al aplicar este enfoque, se hace una distinción entre:

- Los instrumentos financieros que no se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tienen un riesgo crediticio bajo ('Etapa 1'), y
- Los instrumentos financieros que se han deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial y cuyo riesgo crediticio no es bajo ('Etapa 2').
- La 'Etapa 3' cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de reporte.

'Las pérdidas crediticias esperadas en doce meses' se reconocen para la primera categoría, mientras que las 'pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo' se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada de la probabilidad de pérdidas crediticias durante la vida esperada del instrumento financiero.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar y activos de los contratos con clientes

El Grupo TP usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas en el tiempo de vida del instrumento. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo TP utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones. El Grupo TP evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio que se han agrupado con base en los días vencidos.

Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo TP hubiera designado el pasivo financiero a VROR.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VROR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos por financiamiento.

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

El Grupo TP tenía instrumentos financieros que calificaban como coberturas.

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- Hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- El efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- El índice de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad.

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera. En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital.

Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados. En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

Coberturas de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un instrumento de cobertura se reconoce en resultados en el rubro de 'cambios en el valor razonable de los activos y pasivos financieros'. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se registra como parte del valor en libros de la partida cubierta y también se reconoce en resultados dentro del rubro de 'cambios en el valor razonable de activos y pasivos financieros'.

Para las coberturas de valor razonable que se relacionan con partidas reconocidas a su costo amortizado, el ajuste al valor en libros se amortiza a través de resultados durante el plazo restante de su periodo de vencimiento utilizando el método de tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva puede comenzar tan pronto como exista un ajuste y deberá comenzar a más tardar cuando la partida cubierta deje de ajustarse debido a cambios en su valor razonable atribuibles al riesgo cubierto.

Si se deja de reconocer la partida cubierta, el valor razonable no amortizado se reconocerá inmediatamente en resultados.

Clasificación y medición de Instrumentos de patrimonio

De acuerdo con la NIC 32, Instrumentos financieros: Presentación, el emisor de un instrumento financiero lo clasificará en su totalidad o en cada una de sus partes integrantes, en el momento de su reconocimiento inicial, como un instrumento de patrimonio, de conformidad con la esencia económica del acuerdo contractual y con las definiciones de pasivo financiero, de activo financiero y de instrumento de patrimonio.

Un instrumento será de patrimonio si, y solo si, se cumple lo siguiente:

- El instrumento no incorpora una obligación contractual de: (i) de entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad; o (ii) de intercambiar activos o pasivos financieros con otra entidad bajo condiciones que sean potencialmente desfavorables para el emisor.

- Si el instrumento será o podrá ser liquidado con los instrumentos de patrimonio propio del emisor, es (i) un instrumento no derivado; o (ii) un derivado que será liquidado solo por el emisor a través del intercambio de un importe fijo de efectivo o de otro activo financiero por una cantidad fija de sus instrumentos de patrimonio propio.

h. Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

(i) Cuentas por cobrar a clientes

Las cuentas por cobrar a clientes representan los derechos de cobro provenientes de la venta de servicios de telecomunicaciones prestados en el curso normal de las operaciones del Grupo TP. Estos activos están valuados inicialmente al valor razonable de la contraprestación acordada; posteriormente son ajustadas por los cambios estimados en los valores razonables en que se recuperarán, como resultado de las deducciones pactadas y de las estimaciones sobre su recuperabilidad. Cuando se espera cobrarlas en un periodo de un año o menos desde la fecha de cierre (o en el ciclo normal de operaciones del negocio en el caso que este ciclo exceda este periodo), se presentan como activo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan como activos no circulantes.

Los incrementos y reducciones de las estimaciones de pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en estudios de valuación, y se aplican a los resultados conforme se determinan y se presentan formando parte del renglón de los gastos generales del estado de resultado integral consolidado.

La estimación de deterioro representa la pérdida probable inherente en todas las cuentas por cobrar debido a las tendencias históricas en el comportamiento de las cuentas por cobrar.

Las cuentas en moneda extranjera se valúan al tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio.

(ii) Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a anticipos para gastos, impuestos por recuperar y deudores diversos. Los activos de esta categoría se clasifican como activos circulantes, excepto si se espera cobrarlos en un plazo mayor a un año desde la fecha de cierre, en cuyo caso se clasifican como no circulantes.

i. Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan beneficios por los cuales aún no se transfieren al Grupo TP los riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir.

j. Inventarios

Los inventarios se registran al costo o valor neto de realización, el menor. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costos promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de negocios menos cualquier gasto de venta aplicable.

k. Propiedad, planta y equipo

La Administración del Grupo TP utiliza el modelo de revaluación para la fibra óptica y los decodificadores, ya que considera que refleja de una mejor manera el valor de dichos rubros.

Los promedios de las tasas anuales de depreciación utilizadas por el Grupo TP son los que se muestran a continuación:

| | 2024 (%) |
|-------------------------|-------------|
| Equipo de comunicación | 10.0 |
| Fibra óptica | 4.0 |
| Equipos decodificadores | 12.5 |
| Gastos de instalación | 20.0 |
| Equipo de cómputo | 33.3 |

| | |
|----------------------------------|------|
| Equipo de transporte | 25.0 |
| Mejoras a la propiedad arrendada | 5.0 |
| Muebles y enseres | 10.0 |

I. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Los otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en “intereses devengados a cargo”.

m. Activos intangibles

Los activos intangibles adquiridos individualmente se valúan inicialmente al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos su amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excluyendo los gastos de desarrollo capitalizados, no se activan, y el gasto correspondiente se registra en los resultados del ejercicio en el que se incurre.

El Grupo TP evalúa en el reconocimiento inicial si la vida útil de los activos intangibles es finita o indefinida.

Los activos intangibles con vidas útiles definidas se amortizan durante la vida útil económica y se evalúan cuando existen indicios de que los activos intangibles podrían estar deteriorados. El periodo de amortización y el método de amortización para los activos intangibles con vida útil definida se revisan por lo menos al final de cada ejercicio. Los cambios en la vida útil esperada o en el periodo esperado de consumo de los beneficios económicos futuros materializados en el activo se toman en consideración al objeto de cambiar el periodo o método de amortización, si corresponde, y se tratan como un cambio en la estimación contable. El gasto por amortización de los activos intangibles con vidas definidas se reconoce en el estado de resultados en el rubro de gastos que es congruente con el uso del intangible.

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan, sino que se evalúan anualmente la existencia de indicios de deterioro, individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo. La vida útil de un activo intangible con vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la evaluación de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a finita se realiza de forma prospectiva.

Marcas

Las marcas representan los derechos adquiridos para la explotación de cierta propiedad intelectual (nombres, logotipos, etc.).

Concesiones

Los costos relacionados a la adquisición de concesiones otorgadas por el gobierno mexicano para prestar servicios de larga distancia y renta de enlaces a través de una red pública de telefonía han sido capitalizados y se encuentran incluidos en el rubro “Marcas y otros activos”. Dichos costos son amortizados mediante el método de línea recta en el plazo inicial de cada concesión. El gobierno mexicano requiere que el Grupo TP cumpla con ciertos requisitos específicos estipulados en cada título de concesión.

Software desarrollado internamente

Las erogaciones de la fase de investigación de proyectos para desarrollar software específico para sistemas de computación y telecomunicaciones son reconocidas como gasto cuando se incurren.

Los costos que se atribuyen directamente a la fase de desarrollo de los proyectos se reconocen como activos intangibles en la medida en que cumplen con los siguientes requisitos de reconocimiento:

- Los costos pueden medirse confiablemente;
- El proyecto es técnica y comercialmente viable;
- El Grupo TP pretende y tiene suficientes recursos para completar el proyecto;

- El Grupo TP cuenta con la capacidad de usar o vender el activo intangible;
- El activo intangible generará probables beneficios económicos futuros.

Los costos de desarrollo que no cumplen con estos criterios para la capitalización se llevan a resultados conforme se incurren.

Los costos directamente atribuibles incluyen costos de empleados incurridos en el desarrollo de software además de la porción adecuada de los gastos generales y los costos de préstamos.

n. Evaluación de activos de larga duración

El Grupo TP evalúa periódicamente el valor de recuperación de los activos tangibles e intangibles de larga duración, para determinar la existencia de indicios de que el valor en libros excede el valor de recuperación.

Para realizar las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales existe un ingreso de efectivo adecuado independiente (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, los activos se prueban individualmente para deterioro y algunos se prueban a nivel de unidad generadora de efectivo (UGE).

Las UGE a las que se les asigna crédito mercantil, activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la UGE excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos costos de venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo TP, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Las pérdidas por deterioro para las UGE reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo TP, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIIF 13, Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición. Para la prueba anual de deterioro se consideraron como una sola UGE los activos de capital de trabajo, activos fijos, concesiones y otros activos intangibles, bajo el supuesto de que el Grupo TP cuenta con activos propios para operar de manera independiente como negocio en marcha y que genera flujos económicos e información financiera propia, lo que permite su análisis de forma individual.

La técnica utilizada para determinar el monto recuperable es el valor razonable menos los costos de disposición.

- (i) Valor razonable (enfoque de mercado). Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

o. Activos arrendados

El Grupo TP como arrendatario

El Grupo TP realiza contratos de arrendamiento de equipo de comunicación, decodificadores, equipo de cómputo, vehículos, mobiliario, espacio de oficinas, puntos de venta, entre otros. Todos los arrendamientos se negocian de forma individual y contienen una amplia variedad de términos y condiciones diferentes, como opciones de compra y cláusulas de escalamiento.

El Grupo TP evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. Un arrendamiento transmite el derecho a dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios económicos de un activo identificado durante un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Algunos contratos de arrendamiento incluyen componentes de arrendamiento y otros que no son de arrendamiento. Los componentes que no son de arrendamiento suelen estar asociados con los servicios de administración de las oficinas y los contratos de mantenimiento y reparación de automóviles. El Grupo TP ha elegido no separar de sus arrendamientos de oficinas los componentes que no son de arrendamiento y, en cambio, contabiliza estos contratos como un solo componente de arrendamiento. Para el resto de sus arrendamientos, los componentes se dividen en componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento con base en sus precios independientes correspondientes.

Medición y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo TP reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en el balance general. El activo por derecho de uso se mide al costo, que se compone de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, de los costos directos iniciales, incurridos por el Grupo TP, y de cualquier pago por arrendamiento realizados con anterioridad a la fecha de comienzo de dicho arrendamiento (neto de cualquier incentivo recibido).

El Grupo TP deprecia los activos por derecho de uso en línea recta desde la fecha de comienzo del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo por derecho a uso o el final del plazo del arrendamiento, el que sea menor. El Grupo TP también evalúa el deterioro de valor del activo por derecho de uso cuando existen dichos indicadores.

En la fecha de comienzo, el Grupo TP mide el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos pendientes a esa fecha, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento, si dicha tasa es fácilmente determinable, o la tasa incremental de los préstamos del Grupo TP.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento se componen de pagos fijos (incluyendo pagos que son fijos en sustancia), pagos variables basados en un índice o tasa, importes que se espera se liquiden bajo una garantía de valor residual y pagos derivados de opciones con una certeza razonable de ser ejercidas.

Después de la medición inicial, el pasivo se reducirá con los pagos efectuados que se distribuyen entre los pagos de capital y el costo financiero. El costo financiero es el monto que produce en tasa de interés constante sobre el saldo remanente del pasivo financiero.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando hay un cambio en los pagos por arrendamiento, un cambio en los pagos de arrendamiento que surgen de una modificación en el plazo del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción de compra de un activo arrendado. Los pagos de arrendamiento revisados se descuentan utilizando la tasa incremental de préstamos del Grupo TP en la fecha de la reevaluación cuando la tasa implícita del arrendamiento no se puede determinar fácilmente. El monto de la revaluación del pasivo por arrendamiento se refleja como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso. La excepción a lo anterior se da cuando el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero, entonces cualquier exceso se reconoce en resultados.

Los pagos de arrendamiento también pueden modificarse cuando hay un cambio en los montos que se espera pagar bajo las garantías de valor residual o cuando los pagos futuros cambian a través de un índice o una tasa utilizada para determinar esos pagos, incluidos los cambios en las tasas de rentas de mercado después de una revisión de dichas rentas de mercado. El pasivo por arrendamiento se remide sólo cuando el ajuste a los pagos de arrendamiento entra en vigor, donde los pagos contractuales revisados por el resto del plazo del arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de descuento sin modificación. Excepto cuando el cambio en los pagos de arrendamiento sea el resultado de un cambio en las tasas de interés variables, en cuyo caso la tasa de descuento se modifica para reflejar el cambio en las tasas de interés.

En algunos casos, el Grupo TP puede aumentar o reducir la capacidad de espacios físicos o podría renegociar los montos a pagar bajo los arrendamientos respectivos, por lo tanto, el Grupo TP podría acordar con el arrendador pagar una cantidad que sea proporcional al precio independiente ajustado para reflejar los términos particulares del contrato. En estas situaciones, el acuerdo contractual se trata como un nuevo arrendamiento y se contabiliza en consecuencia.

En otros casos, el Grupo TP puede negociar un cambio en un arrendamiento existente, como reducir la cantidad de espacio de oficina ocupado, el plazo del arrendamiento o la cantidad total a pagar bajo el arrendamiento; los cuales no formaban parte de los términos y condiciones originales del contrato de arrendamiento. En estas situaciones, el Grupo TP no contabiliza los cambios como si hubiera un nuevo arrendamiento.

En cambio, los pagos contractuales revisados se descuentan utilizando una tasa de descuento revisada en la fecha efectiva de modificación del arrendamiento. Por las razones explicadas anteriormente, la tasa de descuento utilizada es la tasa incremental de préstamos del Grupo TP determinada en la fecha de modificación, ya que la tasa implícita en el arrendamiento no es fácilmente determinable.

La remediación del pasivo por arrendamiento se trata mediante una reducción en el valor en libros del activo por derecho de uso para reflejar la terminación total o parcial del arrendamiento por modificaciones que reducen el alcance del arrendamiento. Cualquier ganancia o pérdida relacionada con la terminación parcial o total del arrendamiento se reconoce en resultados. El activo por derecho de uso se ajusta para todas las demás modificaciones del arrendamiento.

El Grupo TP ha elegido contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor utilizando las soluciones prácticas. En lugar de reconocer un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, los pagos relacionados se reconocen en línea recta como un gasto en resultados durante el plazo del arrendamiento.

El Grupo TP como arrendador

Como arrendador, el Grupo TP clasifica sus arrendamientos como operativos o financieros.

Un arrendamiento se clasifica como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente y se clasifica como operativo cuando lo anterior no sucede.

p. Deuda financiera

La deuda financiera se reconoce inicialmente a su valor razonable neto de cualquier costo de operación atribuible directamente a la emisión del instrumento. Los pasivos que causan intereses se calculan posteriormente al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, lo cual asegura que cualquier gasto de intereses durante el periodo hasta el pago completo sea a una tasa constante sobre el saldo del pasivo registrado en el estado de posición financiera. El gasto de intereses incluye los costos iniciales de operación y las primas pagaderas al momento de la amortización, así como cualquier interés o cupón pagaderos mientras el pasivo se encuentre insoluto.

q. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable.

El cálculo del impuesto a corto plazo se basa en las tasas y las leyes fiscales que hayan sido promulgadas o que estén sustancialmente promulgadas al cierre del periodo de reporte. Los impuestos sobre las utilidades diferidos se calculan utilizando el método de pasivo.

La NIC 12, Impuestos a las ganancias, establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

El impuesto sobre la renta (ISR) diferido activo sólo se reconoce si es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se pueda compensar. El ISR diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto

cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo TP y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo TP tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos de la misma autoridad fiscal.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en las proyecciones del Grupo TP sobre los resultados de operaciones futuras, ajustadas por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas fiscales u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

Los impuestos a la utilidad causados en el año se determinan conforme a las disposiciones fiscales vigentes.

El efecto de cambios en las tasas fiscales sobre los impuestos a la utilidad diferidos se reconoce en los resultados del período en que se aprueban dichos cambios.

r. Beneficios a los empleados

Bajo la NIC 19, Beneficios a los empleados, los pasivos por beneficios a los empleados otorgados por el Grupo TP son determinados como sigue:

Beneficios a los empleados a corto plazo

Este tipo de beneficios, incluyendo derechos de vacaciones, son pasivos circulantes incluidos en 'Otras cuentas por pagar', son medidos al valor nominal (sin descuento) que el Grupo TP espera pagar como resultado del derecho no utilizado y se reconocen como gastos en los resultados del período.

Beneficios de retiro bajo el esquema de beneficios definidos

Bajo el esquema de beneficios definidos, el monto de pensión que un empleado recibirá al momento de retiro es determinado en referencia al tiempo de servicio y al salario final del mismo. La obligación legal de los beneficios permanece con el Grupo TP, incluso si los activos del plan para financiar el plan de beneficios definidos se encontraran separados. Los activos del plan pueden incluir activos específicamente designados en un fondo de beneficios a largo plazo además de pólizas de seguro que califiquen. El Grupo TP no tenía un plan de pensiones fondeado y, por lo tanto, no existían activos de un plan.

El pasivo reconocido en el estado de posición financiera para los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos (OBD) a la fecha de reporte menos el valor razonable de los activos del plan. Se mide utilizando el método de la unidad de crédito proyectada, considerando el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera consolidado.

La Administración del Grupo TP estima la OBD anualmente con la ayuda de actuarios independientes con base en las tasas estándar de inflación, la tasa de crecimiento salarial y de mortalidad. Los factores de descuento se determinan cerca del cierre de cada año con referencia a los bonos corporativos de alta calidad que se denominan en la moneda en la cual se pagarán los beneficios y que tengan vencimientos aproximados a los plazos del pasivo de pensiones relacionado o, en su defecto, debe tomarse como referencia la tasa de mercado de los bonos emitidos por el gobierno.

Los costos por servicios del pasivo por beneficios definidos se incluyen en el gasto por beneficios a empleados. Las contribuciones que son independientes del número de años de servicio se consideran como una reducción del costo por servicios. El gasto neto por intereses del pasivo por beneficios definidos se incluye como parte de los costos financieros. Las ganancias o pérdidas que derivan de las remediciones del pasivo por beneficios definidos (ganancias o pérdidas actuariales), se incluyen en otras partidas de utilidad integral y no se reclasifican a resultados en periodos posteriores.

s. Provisiones, pasivos y activos contingentes

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo TP y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de esa salida pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de producto otorgadas, controversias legales o contratos onerosos.

Las provisiones para reestructuración se reconocen únicamente si se ha desarrollado e implementado un plan formal detallado para la reestructuración y la gerencia ha anunciado al menos las principales características del plan a las personas que se vean afectadas o ha iniciado con la implementación. No se reconocen provisiones por pérdidas de operación futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo TP considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente que surja de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

t. Capital contable

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

La prima en suscripción de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

Los resultados acumulados incluyen todas las utilidades (pérdidas) actuales y de periodos anteriores reducidas por las pérdidas y los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en "otras cuentas por pagar" cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. No han sido decretados dividendos.

En el rubro de "otros resultados integrales" se registran todos aquellos cambios en el capital que no representan aportaciones de o distribuciones a los accionistas y que forman parte del resultado integral, e incluyen lo siguiente:

- La reserva de revaluación - incluye ganancias y pérdidas relacionadas con la revaluación de la propiedad, planta y equipo, así como de los activos intangibles.
- Las remediones del pasivo por beneficios definidos – que comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros.
- El efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las entidades extranjeras del Grupo TP a pesos mexicanos.
- La reserva de coberturas de flujos de efectivo – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con este tipo de instrumentos financieros.

u. Reconocimiento de ingresos por contratos con clientes y otros ingresos

Principios generales

Los ingresos provenientes de los servicios de telecomunicaciones derivan de los contratos que el Grupo TP tiene firmados con sus clientes.

Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo TP incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas a la fuerza de ventas o a agentes externos. Cuando el período que cubren excede a un año, los costos se capitalizan y en caso contrario, el Grupo TP aplica el enfoque práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo TP sigue un proceso de 5 pasos:

- (i) Identificar el contrato(s) con un cliente;
- (ii) Identificar las obligaciones de desempeño;
- (iii) Determinar el precio de la transacción;
- (iv) Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño;
- (v) Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo TP reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "Pasivos por contratos con clientes" en el estado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo TP cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, se reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

Reconocimiento bruto o neto de los ingresos

En aquellos casos en los que el Grupo TP funge como un intermediario entre un proveedor y el cliente, la Administración evalúa si el Grupo TP entrega el producto relacionado o provee el servicio solicitado por el cliente como un principal o si actúa solamente como un agente del proveedor. El resultado de dicha evaluación determina si el Grupo TP reconoce el ingreso sobre una base bruta (como principal) o neta de los costos incurridos por cuenta del proveedor, es decir, por el margen de la operación (como un agente). El factor determinante en esta evaluación es el control sobre el bien o servicio relacionado.

Convenios de múltiples elementos

Con frecuencia el Grupo TP realiza transacciones que involucran una variedad de sus productos y servicios, por ejemplo, para la entrega de hardware de telecomunicaciones, software y servicios postventa relacionados. En todos los casos, el precio total de la transacción para un contrato se asigna entre las varias obligaciones de desempeño con base en sus precios de venta independientes relativos. El precio de la transacción para un contrato excluye cualquier monto cobrado en representación de terceros.

Obligaciones de desempeño que se satisfacen a lo largo del tiempo

Si el control de un bien o servicio es transferido a lo largo del tiempo y, por ende, va satisfaciendo una obligación de desempeño, el Grupo TP reconoce los ingresos de actividades ordinarias a lo largo del tiempo, conforme el cliente vaya recibiendo o consumiendo los beneficios proporcionados, si se va creando o mejorando un activo o si se crea un derecho exigible de cobro por el desempeño completado hasta la fecha.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de los paquetes o tipos de servicios contratados, las cuotas de facturación y otros acuerdos con los clientes.

A continuación, se describen algunos de los tipos más representativos de ingresos y su método de reconocimiento:

Ingresos por paquetes de 'Doble Play' y 'Triple Play'

Los contratos de 'Doble Play' y 'Triple Play' ofrecen al cliente un paquete de servicios de internet, telefonía y televisión de paga que se pueden ajustar a las necesidades y gustos del cliente; estos contratos están compuestos de distintos paquetes que están en

función de los megabits que se ofrecen, la cantidad de canales que se ofrecen en una o más televisiones y/o las líneas telefónicas que incluya el paquete. El ingreso se reconoce cuando se presta el servicio, con base en los precios por paquete pactados con el suscriptor.

Ingresos por conexión, reconexión o instalación

Son cobros únicos y no reembolsables, que se reconocen al momento de la prestación del servicio, debido a su poca importancia. Los cargos por conexión e instalación se generan cuando el Grupo TP ha realizado la instalación de un decodificador y el servicio está listo para prestarse. Los cargos por reconexión se refieren al cobro efectuado al cliente cuando éste no paga en tiempo la factura por los servicios contratados; el costo de reanudación del servicio se estipula en el cuerpo del contrato.

Ingresos por Internet / Renta de enlaces dedicados

Los contratos de internet rigen la prestación del servicio de internet simétrico y asimétrico a través de fibra óptica. El internet asimétrico es el que no tiene la misma capacidad de subida como de bajada de datos y el servicio de internet simétrico es el que tiene la misma velocidad de subida como de bajada de datos. El ingreso es registrado en los resultados del período conforme se va prestando el servicio al cliente.

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las 24 horas del día, los 7 días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Tanto la prestación del servicio de internet asimétrico o simétrico como la instalación y cesión del equipo necesario para la prestación del servicio son consideradas una sola obligación de desempeño hacia el cliente, porque el servicio que se va a prestar depende totalmente de la instalación del equipo necesario en el domicilio del cliente ya que este equipo como se especifica es exclusivo en software, hardware y función para la tecnología de Grupo TP.

Los ingresos provenientes de la renta de enlaces dedicados se reconocen cuando el servicio es prestado al arrendatario con base en la capacidad arrendada.

Servicios empresariales

El internet dedicado es la prestación del servicio de conexión entre dos puntos con un ancho de banda fijo, con disponibilidad las veinticuatro horas del día, los siete días de la semana; su capacidad de carga y descarga son las mismas y están asignadas a un solo cliente.

Los contratos de LAN to LAN establecen las condiciones para la prestación del servicio de conexión entre dos puntos basados en un protocolo IP; este servicio permite conectar dos sedes de un mismo cliente permitiéndole tener un control absoluto y seguridad de su información.

Los contratos de Red IP encuadran la prestación del servicio a través de *Internet Protocol* que permite al cliente conectar diferentes redes para encaminar el tráfico hacia el destino esperado. MPLS es un mecanismo de transporte de datos, puede ser utilizada para transportar diferentes tipos de tráfico, incluyendo tráfico de voz y de paquetes IP.

El contrato de servicios en la nube se refiere a la prestación de servicios de internet donde el cliente puede almacenar información como correo, archivos, etc. para poder acceder remotamente desde cualquier sitio a su información.

Ingresos por interconexión y larga distancia

Los servicios de interconexión consisten en la conexión física y funcional de las redes de los distintos operadores de telecomunicaciones, para que sus usuarios puedan comunicarse entre sí o acceder a otros servicios. Se facturan a otros operadores al haberse terminado una llamada en la red del Grupo TP y se reconocen cuando el servicio es prestado. Las tarifas de interconexión se encuentran reguladas por el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT).

Los servicios de larga distancia provienen de la conexión de una línea telefónica ubicada en territorio nacional a otra ubicada en el extranjero. Las tarifas aplicables dependen del tipo de contrato del cliente y de la ubicación del destinatario de la llamada.

Ingresos por publicidad

Los servicios de publicidad consisten en la obligación asumida por el Grupo TP de presentar material publicitario de un cliente en distintos medios de difusión (televisión restringida o salas cinematográficas, principalmente), a cambio de que la otra parte corresponda el mismo servicio. Se reconocen en los resultados conforme la publicidad es transmitida en las pantallas de los clientes.

Comisiones

Este ingreso corresponde a las contraprestaciones que el Grupo TP factura a plataformas de servicios de libre transmisión o servicios OTT (siglas en inglés de *over-the-top*), y pueden comprender una variedad de servicios de telecomunicaciones tales como la difusión audiovisual (por ejemplo televisión por Internet, radio por Internet, vídeo a la carta o música), pero también comunicaciones (por ejemplo llamadas de voz sobre IP y mensajería instantánea) y otros servicios de computación en la nube (aplicaciones web y almacenamiento en la nube).

Las comisiones se cobran con base en las tarifas pactadas con las compañías que operan las distintas plataformas que ofrece el Grupo TP a sus clientes (por ejemplo, Netflix, Prime Video, Disney+, HBO, entre otras).

Soluciones a la medida

El Grupo TP también suministra a algunos clientes soluciones de telecomunicaciones a la medida que incluyen hardware y software personalizados y un servicio de instalación que permite que interactúe con los sistemas existentes del cliente. El Grupo TP ha determinado que el hardware, el software y el servicio de instalación son capaces de ser distintos ya que, en teoría, el cliente podría beneficiarse de estos individualmente adquiriendo los otros elementos a través de otros proveedores. Sin embargo, el Grupo TP también proporciona un servicio significativo de integración de estos elementos para ofrecer una solución de tal forma que, en el contexto real del contrato, existe una obligación única de desempeño para proporcionar dicha solución.

Cuando dichos productos se personalizan o se venden en conjunto con servicios de integración significativos, los bienes y servicios representan una obligación de desempeño única combinada sobre la cual se considera que el control se transfiere a lo largo del tiempo. Esto es porque el producto combinado es único para cada cliente (no tiene uso alternativo) y el Grupo TP tiene el derecho exigible de pago por el trabajo terminado hasta la fecha. Los ingresos por estas obligaciones de desempeño se reconocen a lo largo del tiempo conforme se realiza el trabajo de personalización o integración, utilizando el método de costo a costo para calcular el avance hacia la finalización. Dado que los costos generalmente se incurren de manera uniforme a medida que el trabajo avanza y se consideran proporcionales al desempeño de la entidad, el método de costo a costo proporciona una representación fiel de la transferencia de bienes y servicios al cliente. Para las ventas de software que el Grupo TP no ha personalizado ni están sujetas a servicios de integración significativos, el período de licencia comienza al momento de la entrega. Para las ventas de software sujetas a servicios de personalización o integración significativos, el período de licencia inicia al comenzar los servicios relacionados.

Pasivos por contratos con clientes

Los ingresos cobrados por servicios que aún no han sido prestados son diferidos hasta que los servicios son prestados. Los pasivos por contratos con clientes se presentan en el estado de situación financiera consolidada en el renglón de "Ingresos por devengar".

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se contabilizan considerando la tasa de interés efectivo aplicable al principal pendiente de amortizar durante el periodo de devengo correspondiente.

v. Costos y gastos

Los costos y los gastos de operación se reconocen atendiendo a su devengo, de forma inmediata en el supuesto de desembolsos que no vayan a generar beneficios económicos futuros o cuando no cumplen los requisitos necesarios para registrarlos contablemente como activo.

w. Depreciación del costo de adquisición de suscriptores

El costo de adquisición de suscriptores representa la depreciación de las erogaciones necesarias para instalar la infraestructura para dar el servicio de audio o video restringidos, así como de los enlaces dedicados para dar servicio a los clientes y se encuentra integrada principalmente por los siguientes componentes: (i) fibra óptica, (ii) materiales de instalación (planta externa), (iii) equipos decodificadores y (iv) mano de obra de la instalación.

Al momento de la instalación estas erogaciones se capitalizan como parte de la propiedad, planta y equipo, para ser posteriormente depreciadas a partir de que los equipos están listos para proveer los servicios contratados por el cliente y durante el promedio de vida esperado del contrato del cliente (cinco años). Si el servicio al cliente es cancelado, la porción pendiente de depreciar, menos el valor del equipo recuperado se carga a los resultados del ejercicio.

x. Operaciones en moneda extranjera

- (i) Las operaciones con monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional de la entidad, en este caso la del Grupo TP, utilizando los tipos de cambio prevaletientes en las fechas de las operaciones (tipo de cambio spot). Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas operaciones y de la valuación de las partidas monetarias al tipo de cambio de cierre de año, se reconocen en resultados.

Los rubros no monetarios no se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo y son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto por rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

- (ii) En los estados financieros del Grupo TP, todos los activos, pasivos y operaciones de las entidades del Grupo TP realizadas con una moneda funcional diferente al peso mexicano (moneda de presentación del Grupo TP) se convierten a pesos mexicanos al momento de la consolidación. La moneda funcional de las entidades en el Grupo TP ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte.

Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos mexicanos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo TP a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otras cuentas de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera, los efectos de conversión acumulados reconocidos en capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición.

y. Pérdida integral

La pérdida integral neta del año incluye la pérdida neta del año del Grupo TP y cualquier otro efecto que, debido a normas de contabilidad específicas, es registrado en otras partidas integrales y que no es un incremento, decremento o distribución de capital.

El rubro de pérdida integral incluida en el estado de cambios en el capital contable consolidado es el resultado de la actuación del Grupo TP durante el año.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros condensados consolidados a fechas intermedias ("los estados financieros intermedios"), se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la Emisora.

Dichos estados financieros han sido preparados de acuerdo con la norma internacional de contabilidad (NIC) 34 "información financiera a fechas intermedias" y no incluyen toda la información requerida para estados financieros anuales en concordancia con las normas internacionales de información financiera (NIIF).

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Nuevas normas y modificaciones 2023 y años posteriores

Nuevas normas

- NIIF 17, Contratos de seguros. La NIIF 17 proporciona la primera guía integral sobre la contabilidad de contratos de seguros según las NIIF. Sustituye a la NIIF 4, del mismo nombre, que permite una amplia variedad de prácticas en la contabilidad de contratos de seguros. cambiará fundamentalmente la contabilidad de todas las entidades que emiten contratos de seguro y contratos de inversión con características de participación discrecional. Ciertas aseguradoras también se benefician de una exención temporal de la NIIF 9 'Instrumentos financieros', hasta que la NIIF 17 entre en vigencia. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

Modificaciones que entraron en vigor, a normas ya existentes

- Modificaciones a la NIC 1, Presentación de estados financieros, al Documento Declaración de práctica No 2 de NIIF, Realización de juicios sobre materialidad, y a la NIC 8, Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores - Información a revelar sobre políticas contable. Las modificaciones tienen como objetivo mejorar la información a revelar sobre políticas contables y ayudar a los usuarios de los estados financieros a distinguir entre cambios en las estimaciones contables y cambios en las políticas contables. Estas modificaciones incluyen:
 - Exigir a las entidades que revelen sus políticas contables materiales en lugar de sus políticas contables significativas;
 - Aclarar que las políticas contables relacionadas con transacciones inmateriales, otros eventos o condiciones son en sí mismos inmateriales y no necesitan ser revelados; y
 - Aclarar que no todas las políticas contables que se relacionan con transacciones materiales, otros eventos o condiciones son materiales en sí mismas.

El IASB también modificó el Documento de práctica No 2 de las NIIF para incluir orientación y ejemplos sobre la aplicación de la materialidad a las revelaciones de políticas contables. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

- Modificaciones a la NIC 12, Impuestos a la utilidad - Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción. Las modificaciones reducen el alcance de la exención del reconocimiento inicial para que no se aplique a transacciones que den lugar a diferencias temporales deducibles y gravables. Como resultado, las entidades

deberán reconocer un activo por impuestos diferidos y un pasivo por impuestos diferidos en el reconocimiento inicial por las diferencias temporales asociadas con:

- Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, y
- Pasivos por desmantelamiento, restauración y similares, y los montos correspondientes reconocidos como parte del costo de los activos relacionados.

La modificación debe aplicarse a transacciones que ocurran en o después del comienzo del primer periodo comparativo presentado. Fecha efectiva: 1 de enero de 2023.

Modificaciones que aún no entran en vigor a normas existentes

- Modificación a la NIIF 16, Arrendamientos - Arrendamientos con opción de venta y arrendamiento posterior. Estas modificaciones incluyen requisitos para transacciones de venta con arrendamiento posterior para explicar cómo una entidad contabiliza el pasivo del arrendamiento posterior después de la fecha de la transacción, donde algunos o todos los pagos de arrendamiento son pagos variables que no dependen de un índice o tasa tienen más probabilidades de verse afectadas. Fecha efectiva: 1 de enero de 2024.
- Modificación a la NIC 1, Presentación de estados financieros - Pasivos no circulantes con *covenants*. Estas modificaciones aclaran cómo las condiciones que una entidad debe cumplir después de la fecha de reporte y en los doce meses posteriores afectan la clasificación de un pasivo. Los *covenants* que una entidad debe cumplir en la fecha de reporte o antes afectarían la clasificación como circulante o no circulante, incluso si el *covenant* solo se evalúa después de la fecha de reporte de la entidad. Fecha efectiva: 1 de enero de 2024.

Con base en los análisis realizados a la fecha de los estados financieros consolidados, la Administración del Grupo TP estima que la adopción de las normas y modificaciones publicadas, pero no efectivas aún, no tendrán un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados en el periodo de aplicación inicial y, por lo tanto, no se ha realizado revelación alguna.

Dividendos pagados, acciones ordinarias: 0

Dividendos pagados, otras acciones: 0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción: 0

Dividendos pagados, otras acciones por acción: 0
